



Газета отмечена
знаком отличия
«Золотой фонд
прессы – 2011»

БИЗНЕС-КЛАСС

ISSN 2078-7693

Наш сайт в Интернете
www.BCLASS.ru

Архангельск

Профессиональный ПОДХОД

Роснефть назвала лучших работников
автозаправочных станций



Фото Алексея Липницкого

Стр. 5

Анонс

В Архангельске пройдет Неделя Северных стран

14 июня стартует Неделя Северных стран, организаторами которой являются Финляндия, Швеция, Норвегия, Дания, Исландия и Совет министров Северных стран. В рамках недели 15 и 16 июня пройдет крупная Международная конференция «Изменение климата и управление водными ресурсами – решения в Баренцевом регионе».



www.nordicweek.org

Главная цель конференции – обменяться знаниями и опытом в области управления водными ресурсами. В условиях меняющегося климата своевременный обмен информацией между Северными странами и регионами северо-запада России и разработка совместных проектов особенно актуальны.

В работе конференции примут участие представители региональной власти и муниципальных образований Баренцева региона, научно-исследовательских институтов и международных организаций, а также представители бизнеса.

Связанными с конференцией будут и некоторые культурные мероприятия Недели Северных стран. В частности, совместная шведско-российская выставка карикатур «Лицом к лицу с климатом», которая откроется 14 июня в Музее художественного освоения Арктики им. А.А. Борисова, а также выставка-путешествие «Дания и Гренландия: небо, земля, море и все остальное», организованная при поддержке Архангельской областной научной библиотеки им. Н.А. Добролюбова.

Любителей уличной моды заинтересует выставка «Образы Хельсинки» в Центральном универмаге, а ценители классической северной музыки получат возможность услышать мелодии Э. Грига и других северных композиторов в живом исполнении в Марфином доме.

Подробная программа Недели Северных стран
www.nordicweek.ru

Лицензия № 3982 серия РО №011653 от 19.08.2010 г.

НОУ «АЦ-Безопасность труда» ПРИГЛАШАЕТ НА КУРСЫ по направлениям:



Охрана труда

- Руководители и специалисты предприятий (организаций)
- Специалисты и инженеры по охране труда
- Члены комиссий (комитетов) по охране труда
- Уполномоченные лица по охране труда
- Индивидуальные предприниматели

Промышленная безопасность

- Подъемные сооружения (краны, лифты, подъемники)
- Котлонадзор (котлы, сосуды, трубопроводы)
- Объекты газораспределения и газопотребления
- Объекты нефтехимии

Электробезопасность

- Ответственные за электрохозяйство II-V допуска по электробезопасности

163001, г. Архангельск,
ул. Суворова, 11, оф. 8, тел. (818-2)24-33-07,
моб. т. 8-911-598-17-18, e-mail: acbt1@atnet.ru

164500, г. Северодвинск,
пр. Ленина. 46, оф. 401, тел. (818-4) 56-64-24,
моб. т. 8-911-582-36-69, e-mail: acbt@atnet.ru

Сайт в Интернете: www.ac-bt.ru; эл. адрес: acbt@atnet.ru, sevsk@ac-bt.ru



НП СРО

ОБЪЕДИНЕНИЕ ИНЖЕНЕРОВ

СТРОИТЕЛЕЙ

ПРОЕКТИРОВЩИКОВ

ИЗЫСКАТЕЛЕЙ

энергетиков

теплоэнергетиков

пожарная безопасность

УСЛОВИЯ для соискателей:

- вступительный взнос - 0 рублей
- членский взнос - 5 000 руб./мес.
- информация о вступлении на сайте www.obeng.ru

сертификация систем

(ISO 9001, ISO 14001-2007, OHSAS 18001)

г. Архангельск, пр. Троицкий, 106, офис 14 (2 этаж)
тел.: (8182) 205-197, 444-662
www.obeng.ru, obeng.arh@mail.ru

ПРИГЛАШАЕМ К СОТРУДНИЧЕСТВУ!

Реклама

2 Подробности

98

процентов

контрактов на муниципальные заказы в Архангельской области заключается без реальной конкуренции: торги или отменяются, или единственный их участник снижает стоимость заказа на один шаг.



Приостановлены полномочия генерального директора ОАО «Производственное объединение «Севмаш» Николая КАЛИСТРАТОВА. Такое решение было принято на совете директоров на основе личного заявления главы машиностроительного предприятия оборонного комплекса.

Как сообщили в пресс-службе «Севмаша», обязанности Николая Калистратова временно будет исполнять генеральный директор ОАО «ЦКБ МТ «Рубин» Андрей ДЬЯЧКОВ. К работе в новой должности он приступит с 6 июня. В настоящее время Николай Калистратов находится в отпуске. О причинах приостановки полномочий гендиректора «Севмаша» не сообщается.

Акценты

■ ФАС поймала СМУП «Спецавтохозяйство»

Антимонопольное ведомство признало Северодвинское муниципальное унитарное предприятие «Спецавтохозяйство» нарушившим п. 10. ч. 1 ст. 10 Федерального закона от 26.07.2006 № 135-ФЗ «О защите конкуренции».

Установлено, что предприятие работало по повышенным тарифам в размере 79,36 рубля за 1 куб. м не с даты их утверждения органом регулирования (с 01.07.2010), а с 01 января 2010 года. Таким образом, СМУП «Спецавтохозяйство» несколько месяцев 2010 года взимало плату за утилизацию ТБО, не соответствующую действовавшим на тот момент тарифам.

■ Первая горбольница сменила статус

Завершилась эпопея с передачей Первой городской клинической больницы им. Е.Е. Волосевич из муниципалитета в собственность Архангельской области. С 1 июня лечебное учреждение официально получило новый статус.

На сегодняшний день, как подчеркивают в больнице, кроме нового названия и записи в трудовых книжках сотрудников, в деятельности больницы ничего не изменилось. Сохранена прежняя система оплаты труда работников учреждения и объемы оказываемой медицинской помощи.

■ В СМП подвели итоги работы за год

Результат исполнения бюджета производственной деятельности ОАО «Северное морское пароходство» лучше запланированного почти на 200 млн руб. За прошлый год компания перевезла более 1,9 млн тонн грузов, на 20% увеличив объемы перевозок из порта Архангельск.

Как сообщил генеральный директор ОАО СМП Александр БРЫНЦЕВ, в 2010 году компания сумела на 88% (565 млн рублей) сократить кредитные обязательства перед банками. В результате сегодня пароходство имеет возможность направлять заработанные средства не на погашение кредитов, а на модернизацию и обновление производственных фондов.

■ Храм Александра Невского отреставрируют

В Архангельске начались работы по подготовке к расширению храма благоверного князя Александра Невского в округе Варавино-Фактория. Уже давно он с трудом вмещает всех желающих поучаствовать в воскресных и праздничных богослужениях.

Было принято решение поставить два примыкающих сруба на отдельном фундаменте; после окончания строительных работ части стен основного здания будут удалены, что позволит увеличить внутреннее пространство храма на четыре метра по обе стороны. Такая практика является традиционной в деревянной храмовой архитектуре.

Индикатор: Объем инвестиций в экономику области вырос в 1,5 раза

В режиме ожидания

В 2011 году инвестиции в экономику Архангельской области в денежном выражении выросли в 1,5 раза. Прогнозируется увеличение валового регионального продукта на 30-35 млрд рублей. Усилия областной власти, направленные на повышение инвестпривлекательности региона, сыграли свою роль, считают в правительстве. Впрочем, по мнению профильного комитета облсобрания, в отчетах чиновников звучат «общие цифры самостоятельного развития экономики».

Дарья ЕМЕЛЬЯНОВА БИ журналист

В 2010 году инвестиции в экономику области составили 40,7 млрд рублей. По словам заместителя губернатора по экономике и финансам Александра ДЕМЕНТЬЕВА, для оптимального прироста валового регионального продукта «недостает» 5-7 млрд ежегодных вложений.

Большее всего инвестиций направляется в транспортную отрасль (26,4% от общего объема) и лесопромышленный комплекс (12%), далее идут связь, сельское хозяйство и добывающая промышленность. Доля иностранного капитала в сравнении с 2009 годом выросла на 75%, но в пересчете на российские деньги лишь каждый восьмой рубль инвестиций приходит в область из-за рубежа. 15% всех привлеченных средств — это коммерческие кредиты, 31% — вложения бюджетов всех уровней.

По актуальности внутреннего инвестиционно-го законодательства Архангельская область переместилась из хвоста списка рос-

сийских регионов в середину (44-е место). 2009-2010 годы были богатыми на новые нормативные документы, но два самых важных из них, как отметил Александр Деметьев, «эффективно работают пока только в наших ожиданиях».

Преференциями, предусмотренными областным законом о налоговых льготах для инвесторов, в 2010 году воспользовалось только одно предприятие: слишком высоки требования к объемам и срокам вложений. Новая редакция закона будет рассмотрена на одной из ближайших сессий регионального парламента.

Второй важный законодательский продукт — базовая программа повышения инвестпривлекательности области на 2011-2013 годы — на выходе получился урезанным до минимума. «По данному направлению мы заявляли финансирование в размере 450 млн рублей, но, к сожалению, в процессе согласований «устояло» только 22 млн. Для справки: в Свердловской области по аналогичной программе предусмотрено 240 млн рублей, в Псковской — 280



млн», — добавил Александр Деметьев.

С 2011 года возможность получения леса под инвестпроекты будет предоставляться не только крупным предприятиям, но и малому бизнесу лесопромышленного комплекса региона: для этого дополнительно зарезервировано свыше 1 млн кубометров древесины на корню в расчетной лесосе-

ке. Начался процесс создания системы сбора низкокачественной древесины и отходов ЛПК для производства биотоплива в восьми районах области, на эти цели в бюджете заложено около 50 млн рублей.

Доля малого и среднего бизнеса в валовом региональном продукте остается не столь значительной: не более 10%. Если полагать-

Северный Кредит

288-607 г. Архангельск, ул. Володарского, 23

КРЕДИТЫ
малому и среднему бизнесу

С нами ваш бизнес расцветет

Подробные условия по телефону: (8182) 288-607, 8-800-100-23-98 (звонок по России бесплатно), в отделениях Банка и на сайте: www.sevcred.ru

Расскажем всё о рынке акций

- Научим покупать и продавать акции
- Бесплатные семинары по рынку акций
- Интернет-торговля на биржах ММВБ, РТС, а также на валютном рынке FOREX™

Телефон: (8182) 21-43-86

ФИНАМ
Инвестируйте грамотно

Представитель Учебного центра «ФИНАМ», ЗАО «ФИНАМ» и FINAM LIMITED в г. Архангельск — ИП Столягин А.В., ул. Шубина, 5. *Одновременно проводится дистанционное обучение в Учебном центре «ФИНАМ». **Брокерские услуги оказываются ЗАО «ФИНАМ». ***Услуги на международных рынках оказываются FINAM LIMITED. Реклама

ТРЕБУЮТСЯ ДОСТАВЩИКИ

печатной продукции

в Архангельске

телефон: 8 960 000 8235

145
млн рублей

направит филиал Группы «Илим» в Коряжме на строительство лесных дорог.



Следователи завершили проверку в отношении мэра Новодвинска Ивана ПОПОВА, по результатам которой принято решение об отказе в возбуждении уголовного дела за отсутствием в действиях главы города состава преступления.

Напомним, в апреле прокуратура Архангельской области провела свою проверку в отношении мэра Новодвинска. Было установлено, что Иван Попов создал выгодные условия деятельности и обеспечил получение значительных доходов от перевозки общественным транспортом льготной категории граждан для ООО «Новодвинские перевозки». По мнению областной прокуратуры, в результате федеральному и областному бюджетам причинен ущерб в размере более 3 млн рублей.

Материалы проверки были направлены в следственные органы для решения вопроса о возбуждении уголовного дела за злоупотребление должностными полномочиями, но там в действиях главы Новодвинска состава преступления не обнаружили.

Сделка: Устьянский ЛВЗ продали как непрофильный актив



Фото Алексея Липницкого

ОТ ПЕРВОГО ЛИЦА



Виктор КАЗАРИНОВ, председатель комитета Архангельского областного Собрания депутатов по строительству, предпринимательству и инвестициям:

- Этот доклад, озвученный в конце мая на сессии областного Собрания депутатов, содержал главным образом общие цифры самостоятельного развития экономики, описание бюджетных потоков. Мы не услышали главного: какие созданы условия для перспективного ведения бизнеса на территории региона, для привлечения внутренних инвестиций.

Создается впечатление, что между министерствами в правительстве области взаимодействие налажено слабо и ни в одном нет цельной картины происходящего. Возможно, имеет смысл подумать о введении в структуре областной власти новой должности - в духе идеи создания института инвестиционных поверенных, которую недавно озвучил Президент РФ Дмитрий Медведев.

Без алкоголя

Vesco Group закрыла сделку по продаже Устьянского ликероводочного завода в Архангельской области. Причиной продажи водочного завода послужило усложнение ситуации на рынке сбыта алкогольной продукции.

Константин МОРОЗОВ БН журналист

Активизация антиалкогольной кампании, постоянные проверки, запрет на продажу крепких напитков в ночное время, непредсказуемость процесса нового лицензирования игроков алкогольного рынка, а также планы государства по значительному повышению акцизов - все это стало причиной продажи Устьянского ЛВЗ, говорится в сообщении компании.

По словам генерально-го директора риэлтерской компании Vesco Group Вячеслава ШИРЯЕВА, в кризис завод помог компании «удержаться на плаву», однако теперь она намерена сконцентрироваться на рынке недвижимости, «который вновь демонстрирует замечательную динамику». «Получив неплохое предложение по цене, мы решили продать непрофильный для нас актив», - уточнил он.

Напомним, компания Vesco Group приобрела Устьянский ЛВЗ в 2006 году. Инвестиции в проект с учетом затрат на покупку за-

вода оценивались в \$6 млн. На сегодняшний день Устьянский ликероводочный завод занимает уверенные позиции на рынке алкогольной продукции в Северо-Западном регионе, а также осуществляет поставки в 15 крупнейших городов страны.

Вместе с Устьянским ЛВЗ Vesco Group покинул один из учредителей компании Сергей Леонтьев, в последние годы занимавший пост гендиректора ликероводочного завода, - он продолжит вместе с новыми собственниками предприятие заниматься алкогольным бизнесом.

Тяжба: «Севмаш» заплатил за срыв контракта

С «Одфель» в расчёте

Северодвинская оборонная судовой верфь «Севмаш» выплатила норвежской компании «Одфель» по решению суда около \$50 млн за срыв контракта на строительство серии танкеров-химовозов.

Рита ИЛЬИНА БН журналист

«Решением суда с предприятия взыскано \$43 млн плюс судебные издержки, - сообщила. **руководитель пресс-службы завода Анастасия НИКИТИНСКАЯ.** - Изначально норвежская компания заявляла сумму в \$303 млн 860 тысяч. Решение суда было исполнено 27 мая».

По информации СПб-ТАСС, контракт на строительство 8 танкеров-химовозов с дальнейшим увеличением серии до 12 судов «Севмаш» и «Одфель» заключили в ноябре 2004 года. Головное судно было заложено на стапеле завода в декабре 2005 года и должно было быть сдано заказчику в 2007 году. Общая сумма контракта, по некоторым данным, составила 540 млн долларов. Это был крупнейший заказ, когда-либо сделанный норвежскими компаниями в России.

В феврале 2008 года «Одфель» объявила об аннулировании контракта с российской судовой верфью в связи с просрочкой исполнения (ни одно судно к этому времени построено не было). «Севмаш» в свою очередь заявил, что добросовестно исполнял обязанности по строительству судов. Од-



Фото из архива «Севмаша».

нако, как отмечает российская сторона, навязанное заказчиком положение контракта о фиксировании цены 2004 года на весь период строительства 12 танкеров вызвало недостаток финансовых средств. Переговоры об установлении справедливой цены к результату не привели.

30 декабря 2009 года арбитражный институт при Торгово-промышленной палате Стокгольма постановил взыскать с «Севмаша» \$43,76 млн плюс судебные расходы и 8,5% в год за любую задержку выплаты. 10 декабря 2010 года арбитражный суд Архангельской области вынес решение об удовлетворении требования «Одфель». «Севмаш» обжаловал это решение российского арбитража, но кас-

сационная инстанция в Санкт-Петербурге оставила его в силе. 26 мая этого года Высший арбитражный суд РФ поставил окончательную точку в этой тяжбе. Северодвинскому предприятию было отказано в передаче дела в президиум суда для пересмотра в порядке надзора. С учетом процентов сумма компенсации составила \$50,5 млн.

Ранее «Севмаш» также заявлял о намерении достроить суда и выставить их на продажу по рыночной стоимости. Однако в марте этого года на официальном сайте судовой верфи появилось объявление о том, что предприятие производит реализацию нового судового оборудования, которое раньше предназначалось для установки на танкеры-химовозы.

ся на долгосрочную стратегию развития экономики региона, к 2030 году она должна увеличиться до 30%. Объем инвестиций в данном сегменте рынка в 2010-м вырос с 400 млн до 580 млн рублей, однако еще не достиг докризисного уровня. На поддержку малого и среднего бизнеса (субсидирование ставок по кредитам и лизинговым платежам и др.) в 2011 году будет направлено 140 млн рублей из федеральной казны (+ 33 млн в сравнении с 2010-м), 54 млн из областной (+ 17 млн) и 17 млн из местных бюджетов (+ 15,5 млн).

«Все, что мы могли сделать для улучшения инвестиционного климата региона без серьезных капитальных вложений, все меры органи-

зационного, административного порядка на сегодня, пожалуй, исчерпаны. Настало время принимать серьезные ресурсные решения. Одно из них — строительство промышленных парков, выделение земель под транспортную, инженерную инфраструктуру. Это капиталоемкие проекты, но область полностью к ним готова. Площадки для промпарков определены — это Архангельск, Северодвинск и Вельск. С Минэкономразвития РФ проработаны вопросы софинансирования — средства пойдут по линии Внешэкономбанка. На начальном этапе (на разработку общей концепции проектов) требуется не такая большая сумма - 2,5 млн рублей», - подвел итог Александр Дементьев.

Реклама

Финансы

Лёгкий «Авангард»

Банк «АВАНГАРД» в Архангельске празднует трехлетие. За непродолжительное время региональный офис добился впечатляющих финансовых результатов и вошел в пятерку лучших территориальных подразделений банка.

Корпоративные клиенты ценят «Авангард» за простоту общения, отсутствие очередей и привлекательные тарифы на расчетно-кассовое обслуживание.

Еще несколько лет назад руководство банка приняло концепцию, которая неуклонно соблюдается. Во-первых, «Авангард» предлагает клиентам уникальные финансовые продукты, во-вторых - неизменно высокое качество обслуживания. Это позволяет банку процветать в жесткой конкурентной среде, постоянно наращивая корпоративную базу клиентов.

«В ближайших планах банка - открытие новых офисов «Экспресс-Авангард», в том числе и в Новодвинске, а также расширение банкоматной сети», - сообщил управляющий офисом банка «Авангард» в г. Архангельске Василий БАНЕВ.

Интересы: Москва и Осло провели черту

Море пополам

Разрешился один из самых острых вопросов в отношениях между Россией и Норвегией. Около 40 лет государства вели дискуссию по поводу того, каким образом разграничить «ничейную» зону в Баренцевом море, площадь которой составляла около 175 тысяч кв. километров. Межгосударственный спор закончился, но результаты дипломатической работы вызвали полемику внутри российского экспертного сообщества.

Вадим РЫКУСОВ
пресс-служба САФУ

В конце марта текущего года Госдума одобрила договор с Норвегией о разграничении пространств Баренцева моря. Мнения парламентариев не были однородными: за ратификацию договора проголосовала «Единая Россия», коммунисты были настроены отрицательно, эсеры и либерал-демократы воздержались. Исход голосования решило большинство: 311 голосов «за», 57 – «против». Документ был одобрен Советом Федерации, а затем подписан президентом Дмитрием Медведевым.

По мнению **секретаря ЦК КПСС по международным и экономическим связям Леонида КАЛАШНИКОВА**, результатом ратификации договора станет потеря российскими рыбаками «до 60 процентов улова в этом бассейне», появление в депрессивных областях севера России «десятков тысяч новых безработных». Интересы рыбной отрасли, считает эксперт, были отодвинуты в пользу добычи углеводородов и конкретно Газпрома.

Впрочем, даже с точки зрения расширения добычи углеводородов договор ущербен, уверен Леонид Калашников. «Крупнейшим месторождением в Баренцевом море является свод Федынского. Если бы Россия продолжала отстаивать раздел шельфа по границе своих полярных владений, то все это гигантское месторождение могло бы быть российским. Но мы соглашаемся с тем, что половина этого месторождения уходит Норвегии», – отмечает эксперт.

Леонид Калашников уверен, что территориально-ресурсная уступка ставит под вопрос реализацию Штокмана. После того как Норвегия начнет разработку уступленных ей месторождений и свода Федынского, интерес норвежцев да и других потенциальных иностранных партнеров к Штокмановскому проекту упадет до нуля.

Заведующий кафедрой экономики ПГУ, доктор экономических наук, про-

фессор Николай ЗАЛЫВСКИЙ, напротив, считает, что ситуация с разделением Баренцева моря разрешилась скорее в лучшую сторону. Причем для обеих сторон.

«Заключая соглашение, российская сторона исходила, в частности, из интересов вступления в ВТО, – предполагает профессор. – Норвегия же получила пусть и небольшой, но все же рост международного авторитета. Никто не проиграл, заключив такое соглашение. В Баренц-регионе предпочтительней геополитическое сотрудничество, а не конфронтация».

С ним согласен и **профессор ПГУ, действительный член общественной Российской академии социальных наук и Академии геополитических проблем Юрий ЛУКИН**. По его мнению, договор является шагом к мирному разделу Арктики.

Граница, кстати, проведена четко посередине спорной зоны. При этом Россия владеет 860 тысячами кв. километров Баренцева моря, у Норвегии – около 510 тысяч кв. километров.

КОНТЕКСТ

Спор о разделении Баренцева моря велся еще с 1970-х годов. Стороны предлагали принципиально разные подходы к проведению границы. Советский Союз, а позже Россия настаивали на так называемом секторном подходе. Норвегия – на принципе срединной линии. В результате зона, размеры которой сопоставимы с площадью некоторых европейских государств, оставалась «ничейной».

Тенденция: За свой счет СВ-классом не ездят...

В поезде Архангельск - Москва в купе СВ-класса путешествует в среднем не более семи человек. Это люди с доходом «выше среднего», но чаще так называемые командированные - пассажиры, чей проезд оплачивает предприятие. Для поездок за свой счет архангелогородцы, как правило, выбирают вагоны попроще или и вовсе летают самолетами.



Фото Алексея Литвицкого

Роскошь передвиже

Татьяна ПОТАПОВА
журналист

Принято считать, что путешествие в купе СВ - привилегия обеспеченных людей. Действительно, стоимость поездки класса «люкс» не всем по карману. Проезд от Архангельска до Москвы в вагоне СВ обойдется в 5-8 тысяч рублей в зависимости от категории обслуживания и графика гибкого регулирования тарифов. Но, как показывает практика, в СВ преимущественно ездит «средний класс». Просто путешествуют пассажиры за счет предприятий. Но и они все чаще предпочитают дорогим СВ дешевые авиаперелеты.

По словам **начальника Архангельского производственного участка Северного железнодорожного агентства Валентины ТОМИЛОВОЙ**, наиболее востребованы купе СВ на направлениях до Вологды и Череповца. Туда из Архангельска пока не

доберется самолетом. Вообще же, считает эксперт, с каждым годом РЖД все сложнее конкурировать с бюджетными авиаперевозчиками.

За первые два месяца 2011 года в вагоны СВ поездов сообщением Архангельск - Москва было оформлено 873 билета из 1584 поступивших в продажу. Для сравнения: в 2010 году за аналогичный период в купе СВ путешествовали 1200 пассажиров. Динамика показывает, что спрос на вагоны премиум-класса снижается, притом серьезными темпами.

«Схожие тенденции наблюдаются по всем категориям вагонов, в том числе и плацкартным, – подчеркивает Валентина Томилова. – Мы предполагаем, что значительная часть пассажиров пересела в самолеты».

Цена, скорость, сервис – вот три ключевых параметра, на которые ориентируются пассажиры, выбирая способ передвижения. И если критерий скорости для поездов,

по крайней мере в провинции, очевидно потерян, то в цене и сервисе железнодорожный транспорт, казалось бы, вполне может побороться за клиента.

«До последнего времени проезд даже в купейных вагонах, к примеру, до Москвы или Санкт-Петербурга, был дешевле авиаперелета», – говорит Валентина Томилова. Но с приходом в Архангельск бюджетных авиакомпаний ситуация на рынке перевозок изменилась. В результате сегодня слетать в столицу по спецтарифу можно вдвое, а то и втрое дешевле, чем съездить на поезде.

По словам **начальника Северного филиала ОАО «Федеральная пассажирская компания» Олега ВАСЮТЕНКО**, РЖД проводит ряд маркетинговых инициатив по привлечению пассажиров. Так, предоставляется 50-процентная скидка на проезд на верхних полках купейных вагонов всех поездов в осенне-зимний период и 30-

Позиция: Очередного кризиса не будет, но «потрясет» еще наверняка



Фото Алексея Литвицкого

Глава Минфина Алексей КУДРИН вновь посетил Архангельск. На этот раз в роли председателя попечительского совета САФУ и ответственного за празднование юбилея Михаила Ломоносова. В рамках визита министр прочитал публичную лекцию для студентов, преподавателей и гостей университета и рассказал о наболевшем: о финансовом кризисе и кадровом голоде.

Минфин даёт прогнозы

Екатерина ЛАПИНА
журналист

В актовом зале САФУ не было свободных мест: ученые, студенты, руководители крупных и средних предприятий и руководство Архангельской области в лице губернатора Ильи Михальчука с нетерпением ожидали речи министра финансов. Алексей Кудрин решил не отступать от традиции российских властей – лишь спустя время публично говорить об актуальном событии, – и посвятил полтора часа лекции истории мирового экономического кризиса.

Всеобщий финансовый коллапс, по словам Алексея Кудрина, начался с ажиотажа в ипотечном кредитовании США, откуда дальше по спирали начали разваливаться все рынки. В итоге это привело к тому, что мировая экономика и по сей день находится в переломном периоде, несравнимом по масштабам даже с Великой депрессией. Такого резкого сокращения ВВП в истории еще никогда не отмечали. Однако благо-

даря совместным усилиям острую фазу удалось преодолеть за относительно короткий период – два года.

«Мы быстро подготовили антикризисный пакет, хотя он и стоил больших денег», – говорит Алексей Кудрин. Финансовый кризис показал острую проблему в мировой экономике – невозможность точно оценить риски. Это сегодня заставляет все государства задуматься над унификацией подхода к надзору за национальными рисками, чтобы избежать новой опасности. По словам Алексея Кудрина, очередного кризиса не будет, но возможны небольшие потрясения в случае недооценки рисков.

Нынешний год, по прогнозам Минфина, будет отмечен умеренным экономическим ростом. Это связано с особенностью российской экономики: ее зависимостью от сырьевого импорта и экспорта, следовательно, от цен на мировом рынке. Значительный рост экономики и конкурентоспособности, по словам министра финансов, может произойти в случае включения России в ВТО.

Архангельский регион министр оценил как перспективный, но требующий роста динамики и экономики. И этого, по мнению Алексея Кудрина, стоит ожидать в областях энергетики, лесопереработки, судостроения и других, а также на международном уровне.

Студентов, присутствующих на лекции, особенно интересовали ответы на вопросы: «Стоит ли уезжать работать в другой город?» и «Возможно ли устроиться в Минфин?». Как оказалось, Министерство финансов нуждается в умных квалифицированных специалистах и говорит выпускникам САФУ в случае их соответствия требованиям «добро пожаловать». Основными критериями при отборе на работу в министерство являются высокая эрудиционность и способность к самостоятельному анализу.

«Но и в Архангельске можно устроиться на хорошую должность», – подчеркнул Алексей Кудрин, который на третьем курсе ЛГУ и сам приезжал в АЛТИ на собеседование с мыслями остаться работать в областном центре.

Событие: «Роснефть» назвала лучших работников автозаправочных станций

Профессиональный подход

В ООО «РН-Архангельскнефтепродукт» прошел шестой ежегодный смотр-конкурс профессионального мастерства. Особенностью мероприятия в этом году стало появление новой номинации: наряду с операторами-продавцами и операторами-заправщиками лучших в своем деле конкурсная комиссия определила также среди администраторов торгового зала.

Татьяна ПОТАПОВА **БН**
журналист

Операторы-заправщики, операторы-продавцы и администраторы торгового зала ежедневно встречают автомобилистов на заправочных комплексах. От мастерства и позитивного настроения работников именно этих профессий зависит, каким будет настроение клиентов после посещения АЗК. Их профессионализм позволяет высоко держать планку уровня сервиса и качества обслуживания компании «Роснефть». Поэтому проведение конкурсов профмастерства среди работников автозаправочных станций стало доброй традицией и неотъемлемой частью кадровой политики компании.

Шестой смотр-конкурс профессионального мастерства в ООО «РН-Архангельскнефтепродукт» прошел на базе АЗК №55 («Подсолнух») в Архангельске. В этом году за звание «Лучший по профессии» боролись 23 участника со всей Архангельской области. Среди конкурсантов были как старожилы компании, так и новички.

Открывая конкурс, директор по управлению персоналом ООО «РН-Архангельскнефтепродукт» **Марина ЧЕРКАСОВА** за-

метила, что из года в год растет не только количество участников соревнования, но и, что особенно ценно, - повышается уровень профессионального мастерства. «А значит, в нашем конкурсе не может быть проигравших – все победители», - напутствовала участников Марина Черкасова.

Лучших в своей профессии жюри выявляло в два этапа. Первый - проверка теоретических знаний. Претенденты на победу проходили тест из самых разных вопросов: от основ метрологии до правил оказания доврачебной медицинской помощи. Второй этап - практический: собственно, это обычная работа по обслуживанию клиентов, которую участники соревнования выполняют ежедневно.

Во время второго этапа конкурсная комиссия учтила, насколько умело и доброжелательно общаются сотрудники АЗК с клиентами. Администраторам торгового зала предстояло за 15 минут обнаружить ошибки в раскладке на прилавках сопутствующих товаров.

«Здесь не было ничего сложного, - делится оператор-заправщик **Александр ПОПОВ**. - Главное - правильно настроить себя психологически и преодолеть волнение».



Фото Алексея Липницкого

Лучшим оператором-заправщиком стал архангелогородец **Максим Гуляев**.

Для большинства участников, особенно новичков, как раз справиться с внутренним волнением и было сложнее всего. По словам специалиста по обучению РУТЦ «РН-Архангельскнефтепродукт» Людмилы МОКРОУСОВОЙ, для конкурсантов самое главное - сохранять улыбку в любой ситуации.

«У опытных работников предприятия, ранее участвовавших в соревновании, - большая фора перед новичками, - считает Марина Черкасова. - Ведь конкурсанты соревнуются не столько в профессиональных навыках, сколько в умении показать свое мастерство».

Смотр-конкурс проходил в режиме обычной работы АЗК, поэтому не обошлось и без маленьких «форс-мажоров». Один из клиентов перепутал номер заправочной колонки, в результа-

те чего произошла путаница с отпуском топлива. Но операторы-продавцы успешно решили проблему, еще раз продемонстрировав умение грамотно действовать в нестандартных ситуациях.

По словам оператора-продавца из Двинского **Березника Ларисы ПОКАСЮК**, именно общение с клиентом - самая сложная часть работы. «Нередко случаются конфликтные ситуации, и здесь важно понять, чем конкретно недоволен клиент, и максимально быстро разрешить проблему», - отмечает оператор.

Конкурсная комиссия внимательно следила за работой участников соревнования. Выбирать победителей всегда крайне сложно. Часто разница в оценках между лидерами по результатам обоих этапов составляет менее одного балла.

Так произошло и на этот раз: из операторов-заправщиков лучшим стал **Максим ГУЛЯЕВ**. А второе призовое место в номинации с минимальным отрывом в 0,25 балла занял **Александр ПОПОВ**.

Лучшим администратором торгового зала жюри единогласно признало **Татьяну НАЗАРЬИНУ**. А среди операторов-продавцов «золото» взяла **Людмила КОРОБОВА**, которая заработала максимально возможные 110 баллов! Для Людмилы это уже пятый конкурс профмастерства и четвертая победа.

Все участники соревнования получили дипломы и подарки, а победителей впереди ждет серьезное испытание: всероссийский конкурс профмастерства НК «Роснефть» в Самаре. В прошлом году команда «РН-Архангельскнефтепродукт» заняла четвертое место среди сильнейших работников компании «Роснефть».

НИЯ

процентная для ряда поездов летом. А начиная с 2009 года в летние месяцы применяется 20-процентная скидка на проезд в СВ и купейных вагонах 400-й и 500-й нумерации. Но кратко снизить стоимость проезда компания просто не может из-за высокой себестоимости перевозок и необходимости обновлять подвижной состав.

Если в обычных купейных вагонах акции по снижению стоимости проезда приносят результат, то в купе СВ значимого эффекта они не дают. «Покупая билет, пассажиры редко смотрят на цену, все равно платить не из своего кармана», - поясняет **Валентина Томилова**.

Поэтому, по ее мнению, будущее российских железных дорог все же за скоростными поездами и хорошим сервисом, стоимость проезда в которых по определению не может быть низкой. «Большое количество людей панически боится летать самолетом, - говорит **Валентина Томилова**. - Именно на таких пассажиров и должны быть ориентированы вагоны СВ».

Ответственность бизнеса: Архангельские энергетики участвуют во Всероссийской социальной акции

Сохраним энергию леса

В производственном отделении «Архангельские электрические сети» филиала «Архэнерго» 31 мая состоялась высадка деревьев хвойных пород. Сотрудники компании вместе с ветеранами предприятия посадили пихты. Тем самым архангельские энергетики поддержали акцию Холдинга МРСК «Распределительный электросетевой комплекс - за охрану окружающей среды», которая проходит под девизом «Сохраним энергию леса».

Акция представляет собой масштабный и спланированный проект, в котором задействованы тысячи сотрудников распределительного электросетевого комплекса нашей страны.

«В «Архэнерго» поддерживают это мероприятие, понимая его значимость, - отметил участник акции, сотрудник аппарата управления «Архэнерго» **Дмитрий СИДОРЕНКО**. - В любом деле, как говорится, начинать нужно с себя. Поэтому мы сажаем деревья лиственных пород на своей ремонтно-производственной базе. Мы будем высаживать деревья не только в городской черте. Эта акция не однократная. Она продолжится во всех производственных отделениях компании осенью - в Вельске, Плесе и Котласе. Надеемся, что наши общие усилия по озеленению городов пойдут во благо жителям нашей области».

Участие в акции по посадке деревьев еще раз подчеркивает неизменные приоритеты энергетиков - соиздание и тщательный подход к делу, которые являются неотъемлемой составляющей каждодневного труда работника энергетической отрасли. Архангельские энергетики надеются, что посаженные ими деревья станут символом бережного отношения к природе.

«Отрадно, что наши сотрудники охотно поддержали эту социальную акцию, - подчеркнул главный инженер ПО «Архангельские электрические сети» **Сергей ФОМИНСКИЙ**. - Сегодня мы не только вносим свой вклад в поддержание экологии северного города, но и вкладываем душу в этот труд. Руководство, профсоюз, молодые энергетики и ветераны - всех объединила акция. В этом есть преемственность поколений».

В этот день еще одна инициатива Холдинга МРСК была поддержана архангельскими энергетиками. Акция «Сохраним энергию леса» совпала с другим, не менее важным событием - «Эстафетой Знамени Победы», которая проводится в «Архэнерго» уже второй год. Доставленную в производственное отделение точную копию Знамени Победы встретили энергетики и ветераны отрасли. В рамках историко-мемориальной акции копия штурмового знамени побывает во всех производственных отделениях «Архэнерго», а после вернется в аппарат управления компании.

Под эгидой Холдинга МРСК ежегодная передача копий Знамени Победы из Москвы во все города и населенные пункты России стала памятной традицией, направленной на увековечение памяти павших за свободу и независимость Родины.



Дмитрий Сидоренко и ветеран войны Николай Истомин сажают первую на территории энергокомпании пихту.

КОНТЕКСТ

Социальный проект «Сохраним энергию леса» стартовал 23 апреля. Только в первую неделю всероссийской акции сотрудники компаний Холдинга МРСК высадили более 70 тысяч деревьев.



ГАУ «Фонд имущества и инвестиций»
Сдаёт в долгосрочную аренду
ПРОИЗВОДСТВЕННУЮ БАЗУ
Приморский район, д. Верхние Вадлушки
 Три кирпичных производственных здания (гаражи, склад)
 общ. площадью 2000 кв. м, 30 руб./кв. м,
 производственная огороженная территория 2,5 га
 с площадкой (ж/б плиты), металлические ворота.
 Электричество. В 2-х км от М-8 по дороге на Васково.
(8182) 635-800, моб. т. (8182) 44-20-75,
www.fondarh.ru

Визитная карточка

Качество – наша традиция

Компания ООО «Архлесснабпром» - официальный дилер ЗАО «Лесмашпроект» - предлагает комплекс услуг по закупке, установке и обслуживанию оборудования для лесопиления и деревообработки.

ЗАО «Лесмашпроект» - предприятие с богатой историей и славными традициями качества. Еще в допетровские времена в Архангельске, в устье Северной Двины в двадцати верстах от Белого моря на месте современного «Лесмашпроекта» существовали мастерские по изготовлению поморских деревянных судов. В начале 20-х годов прошлого века на базе мастерских открылся машиностроительный завод по изготовлению лесосплавного, лесозаготовительного и деревообрабатывающего оборудования.

На протяжении почти вековой своей истории направление деятельности предприятия остается неизменным. Наши станки — это лучшие разработки конструкторов ЦНИИМОДа – Центрального научно-исследовательского института механической обработки древесины.

Компания ООО «Архлесснабпром», являющаяся официальным дилером ЗАО «Лесмашпроект», создана специально для работы с клиентами. На сегодняшний день нами установлено и пущено в эксплуатацию более десяти линий переработки тонкомера (баланса), более двадцати пяти линий станков «Бурсус – Фаворит», двенадцать сортировочных линий бревен «А.С.СОРТИ». Среди наших клиентов такие крупные предприятия, как архангельский Лесозавод №2 (ЭПЗ «Красный Октябрь»).

Мы делаем все, чтобы экономить ваши время и деньги!

АРХЛЕССНАБПРОМ

официальный дилер ЗАО «Лесмашпроект»

Управляющий:
Тел. 8 911 573 3322

Менеджер по продажам:
Тел. 8 952 3040 431

**163000, г. Архангельск,
пр. Новгородский, 74, оф. 219**
Телефон/факс (8182) 68-36-02
e-mail: arhlsp@yandex.ru

**Механизированный цех распиловки
по адресу:**
Лесная биржа (Пирсы),
ул. Дрейера, 68, офис 3.

Финансы: Областной бизнес-инкубатор и Сбербанк подписали соглашение

Сбербанк опекает малый биз

Стартовый и оборотный капитал, аренда офиса, открытие расчетного счета, приобретение необходимого оборудования, транспорт, своевременная уплата налогов, бизнес-планирование... — все это сваливается на голову любого начинающего бизнесмена на этапе открытия своего дела. При этом далеко не каждый предприниматель знает, что можно безвозмездно получить до 300.000 рублей для успешного старта, что ставка по кредитам для новичков может быть понижена на несколько пунктов, что есть возможность снять офис за четверть (!) рыночной стоимости, а представляя свои товары и услуги на выставке, значительную часть затрат компенсировать из бюджета ...

В канун Дня предпринимателя Сбербанк собрал своих клиентов на семинар «Успешное партнерство» и пригласил выступить тех, чьей прямой задачей является поддержка малого и среднего бизнеса. Таких, например, как Архангельский региональный бизнес-инкубатор. Соглашение о сотрудничестве с ним **первый заместитель управляющего Архангельским отделением Сбербанка РФ Игорь САФОНОВСКИЙ и директор Архангельского регионального бизнес-инкубатора Николай ШАБАНОВ** подписали прямо на семинаре. Первый год успешной работы инкубатора позволил его питомцам получить офисные помещения за 134 рубля за кв. м. Условия поддержки — годовой оборот компании до 1 млрд рублей, численность персонала до 250 человек, зарплата персонала не ниже регионального прожиточного минимума в регионе — 7928 рублей и отсутствие просроченной задолженности по налогам.

О том, кто может претендовать на бюджетные субсидии в своей деятельности и какие документы для этого потребуются, рассказал **начальник отдела поддержки малого и среднего предпринимательства министерства экономического развития правительства области Виктор ПРУПЕС**. Оказывается, предпри-

ниматели в первый — самый трудный — год своей работы имеют возможность получить безвозмездно грантовую поддержку на становление своего проекта. Государство поддерживает программы обучения и подготовки кадров, в том числе в рамках Президентской программы, участие в выставках-ярмарках, существенно субсидирует вложения, связанные с энергосбережением и присоединением к электросетям, а при получении инвестиционных кредитов может компенсировать начинающему предприятию до 2/3 ставки рефинансирования.

Кредитование субъектов малого бизнеса — одна из приоритетных задач для Сбербанка. Ведь большую долю всех его клиентов — около 85% — составляют именно представители малого бизнеса, кредитуемые крупнейшим банком.

Клиентов привлекает возможность получения кредитов на длительный срок: на текущие цели — до 2 лет, на приобретение автотранспорта и оборудования — до 5 лет, на приобретение коммерческой недвижимости — до 10 лет, возможность кредитования без залога имущества, гибкий подход к страхованию, а для начинающих бизнесменов, еще не имеющих существенных активов, — кредитование под залог приобретаемого имущества.



Игорь САФОНОВСКИЙ и Николай ШАБАНОВ подписывают соглашение о сотрудничестве.

В дополнение к имеющейся линейке кредитных продуктов Сбербанк на регулярной основе проводит различные акции для малого бизнеса. Так, с 1 мая по 31 августа текущего года действует акция «Успешное партнерство», о которой рассказала **начальник отдела кредитования малого бизнеса Наталья Выдыш**.

Если ваша выручка не превышает 400 млн рублей с учетом связанных компаний, вы можете воспользоваться одной из четырех программ — «Кредит-Стандарт», «Кредит-Онлайн», «Кредит-Комплекс» и «Кредит-Гарант». В зависимости от того, какими продуктами Сбербанка клиент уже пользуется или только собирается воспользоваться — зарплатный проект, дистанционная система управления счетом и т. д., — стандартная ставка по кредиту может быть снижена на один или два процентных пункта.

Также можно отметить, что в период действия акции представители малого бизнеса, участвующие в ней, получают льготы на организацию расчетно-кассового обслуживания с использованием системы «Клиент-Сбербанк» по доступу через сеть Интернет в размере 50% от стандартной величины и бесплатную установку/переустановку* системы на вашем рабочем месте, включая обучение персонала работе с программой.

Также на два процентных пункта будет снижена ставка по кредиту, если вашим поручителем выступил гарантийный фонд ГУП «Инвестиционная компания «Архангельск».

«ИК «Архангельск» поможет, если у вашего предприятия отсутствует достаточное залоговое обеспечение. И хотя услуги компании не бесплатны, — пояснил **заместитель директора Евгений ЧЕБОТОВ**, — ряд важ-

ОБЩЕСТВО С ОГРАНИЧЕННОЙ ОТВЕТСТВЕННОСТЬЮ
АРХЛЕССНАБПРОМ
 официальный дилер ЗАО «Лесмашпроект»

- Ведем переговоры с заводом изготовителя с целью максимальных реализаций ваших требований.
- Проводим полный шеф-монтаж.
- Предоставляем рассрочку платежа.
- Модернизируем оборудование по вашим пожеланиям.
- Обслуживаем оборудование в период эксплуатации.

Управляющий: тел. 8 911 573 3322
Коммерческий директор: тел. 8 911 552 8058
Менеджер по продажам: тел. 8 952 304 0431

Адрес: 163000, г. Архангельск, пр. Новгородский, 74, оф. 219
Телефон/факс: (8182) 68-36-02
e-mail: arhlsp@yandex.ru

8-911-5555-682 www.evrodomstroy.com
ЕВРОДОМСТРОЙ г. Архангельск, ул. Серафимовича, 22

Жить там, где хочется!

ПРОДАЖА
 Квартира в Болгарии, 55 кв.м - 1 200 000 руб.
 Дом у озера в Австрии - 15 000 000 руб.

Jurist CONSULT

РАСПРОСТРАНИМ
корреспонденцию
газеты
журналы
листовки
буклеты

по офисам
г. Архангельска
8-960-000-8235

ОАО «Сбербанк России», ген. лиц. № 1481 от 30.08.2010 г. Реклама.

Реклама.

ние о сотрудничестве

нес



ных региональных проектов, как, например, перевод котельных на биотопливо, получил развитие именно благодаря нашей поддержке».

Еще один полезный инструмент бизнесмена — приобретение транспорта и оборудования в лизинг. Привлекает возможность применения механизма ускоренного начисления амортизации имущества и соответствующей экономии по налогу на прибыль, а учет предмета лизинга на балансе лизингодателя не ухудшает его финансовых показателей. Существенные скидки, предоставленные дочернему предприятию Сбербанка мировыми брендами,

и среднегодовое удорожание от 6% делают финансовый лизинг весьма привлекательным. «Сделка оформляется в течение пяти дней, в графике платежей мы учтем сезонность, сроки поставки техники. И никаких скрытых комиссий!» — заверил собравшихся **начальник отдела по работе с филиалами ЗАО «Сбербанк Лизинг Норд» Владимир КРЫЛОВ.**

«Мы готовы рассмотреть все ваши желания и поможем воплотить в реальность ваши мечты» — этими словами завершали свои выступления все, кого накануне праздника собрал на деловую встречу Сбербанк.

Информацию по всем программам можно получить по адресу: Архангельск, ул. Свободы, 26; тел.: (8182) 65-42-35, 65-23-56. Или в любом подразделении Сбербанка, где обслуживаются юридические лица, а также по телефону 8800555-5530 (звонки по России бесплатно) и на сайте www.sberbank.ru

**ЗАО «Сбербанк Лизинг Норд»:
150049, г. Ярославль, ул. Рыбинская, 46.
Тел. +7 (4852) 20-05-05 www.sberln.ru**

* не более 1 раза при первоначальной организации рабочего места Клиента.

FlyNow: Право выбрать - возможность экономить

Перелёты как по нотам

Ощущение свободы и полета, полноты и гармонии чувств — все это дает музыка, когда ее исполняют профессионалы. Схожие впечатления может оставить путешествие или даже просто поездка, если она не обременена организационными проволочками, неприятными задержками и боязнью куда-то не успеть... 28-29 мая в областном центре прошёл VI Международный фестиваль «Архангельск БЛЮЗ», одним из партнеров которого стала логистическая компания FlyNow — оператор комфортных авиаперелетов.

Дарья ЕМЕЛЬЯНОВА **БК**
обозреватель

В течение двух дней на сцене областного театра драмы выступали известные блюзовые музыканты из Армении, США, Франции, Арабских Эмиратов, Норвегии и России. До позднего вечера зал был полон.

«Мероприятие выходит на совершенно новый, я бы сказал, европейский уровень: к нам приезжают звезды мировой величины — такие как Доминик ди Пьяцца, Жанин Картер, Армен Мерабов и его жена Мариам — потрясающая вокалистка! И самому



Архангельску тоже есть чем гордиться. Нынешний фестиваль был посвящен нашему маэстру джаза Владимиру Резицкому, на открытии выступил Архангельский камерный оркестр. Всех музыкантов - и приезжих, и местных, принимали отлично», - отметил **организатор фестиваля «Архангельск БЛЮЗ», руководитель творческого объединения «Джаз-мастерская» Тим ДОРОФЕЕВ.**

В холле театра гостей и участников встречали стюардессы фестиваля - представительницы компании FlyNow, с традиционными «предстартовыми» конфетами и пожеланиями счастливого музыкального полета. До недавнего времени компания работала в Северодвинске, а теперь воспользоваться услугами FlyNow по приобретению билетов любой авиакомпании мира,

железнодорожных билетов, а также услугами по оформлению виз, бронированию гостиниц разной комфортности можно и в Архангельске.

«Фестиваль — это живой организм, управлять которым очень сложно. Компания FlyNow помогла нам в таком обычно хлопотном и затратном деле, как приобретение авиабилетов в Архангельск для музыкантов. Все осталось довольны и расценками, и обслуживанием, что бывает нечасто: перевозка инструментов и аппаратуры всегда сопряжена с нервозностью. Присутствие среди партнеров фестиваля компании, которая специализируется на решении транспортных вопросов, - это большой плюс», - рассказал Тим Дорофеев.

Сотрудники компании FlyNow постарались учесть все пожелания музыкантов. Одним было важно, чтобы между перелетами было два-три свободных дня — погулять по Москве или Санкт-Петербургу, другим, наоборот, надо было максимально сэкономить время при стыковках авиарейсов. Финансовые возможности организаторов фестиваля тоже ставили определенные рамки.

«Мы работаем со всеми авиакомпаниями мира: находим наилучшие предложения, отвечающие требованиям наших клиентов. В логистике, как в джазе: нет ничего более продуманного, чем импровизация», - говорит **генеральный директор компании FlyNow Вадим ГУРЬЕВ.**

**Заказы по телефонам:
- в Архангельске +7-911-592-1220
- в Северодвинске +7-911-878-7707
и на сайте www.flynow.ru**



Группа "BLUES&BEYOND QUARTET" (Франция): «В Архангельск добрались с комфортом!»

1 кв. м - от 2900 руб.

**Продаются
производственно-складские
помещения на Окружном шоссе
(съезд с нового моста, г. Архангельск)**

от 50! до 8000! кв. м

8-902-286-2555, 8-911-553-4037

1 кв. м - 7500 руб.

**Продается объект недвижимости
под ТОРГОВЫЙ ЦЕНТР
на Окружном шоссе (съезд с нового моста)**



**h=12 м, земля
в собственности 1,07 Га,
все коммуникации,
электричество,
тепловой узел**

г. Архангельск 8-911-553-4037

Поздравление

Спасибо за тепло и свет!

В мэрии Архангельска состоялось награждение лучших работников ОАО «Архангельский КОТЭК» и ОАО «Архангельские электрические сети» за добросовестный труд и обеспечение надежного тепло- и электроснабжения городских окраин в течение отопительного сезона - 2010-2011.



Городские котельные и тепловые сети в эксплуатацию «Архангельскому КОТЭК» были переданы 24 августа прошлого года буквально накануне холодов. Пришлось готовить оборудование, проводить ремонты в авральном режиме, принимать на работу сотни человек и срочно создавать запасы топлива.

Сейчас ОАО «Архангельский КОТЭК» обслуживает 40 локальных котельных на окраинах Архангельска. Еще две котельные на островах Краснофлотском и Бревеннике включатся летом, обеспечивая местных жителей горячей водой. В ведении КОТЭК – 115,76 км тепловых сетей, в том числе 29,2 км – ведомственные. На предприятии трудятся 746 архангелогородцев, большинство из которых (693 человека) – рабочие и мастера.

В эксплуатации у ОАО «Архангельские электрические сети» находится 676,8 км городских электросетей и 111 подстанций общей мощностью 65,6 МВА.

Вручая благодарности мэрии и премии от предприятия, мэр Виктор Павленко подчеркнул, что проект с привлечением частного капитала «Архинвестэнерго» будет развиваться, тесное сотрудничество муниципалитета с «Архангельским КОТЭК» и «Архангельскими электрическими сетями» продолжится.

Исполнительный директор ОАО «Архангельский КОТЭК» Евгений Ипатов, выразив признательность людям, от которых в первую очередь зависит бесперебойное снабжение населения теплом, в ответ поблагодарил руководство города за помощь в налаживании отношений с владельцами ведомственных котельных.

«Наша цель, - отметил генеральный директор ОАО «Архинвестэнерго» Николай Кривцунов, обращаясь к виновникам торжества, - чтобы в Архангельске появились современные, экологически чистые, менее затратные в эксплуатации котельные. Сейчас мы уже готовимся к следующему отопительному сезону и сделаем все, чтобы обеспечить теплом и светом жителей архангельских окраин. Спасибо за ваш добросовестный труд!».



В Архангельске начались работы по обновлению асфальтобетонного покрытия Кузнецовского моста. Ремонт ведет МУП «Архкомхоз». Предприятию из городского бюджета выделена субсидия в размере 27 млн рублей. Около 3,7 млн рублей пойдет на замену верхнего слоя толщиной 4 см на всем протяжении моста. Это свыше 5200 квадратных метров асфальтобетонного покрытия.

Также этим летом «Архкомхоз» проведет ремонты на Северодвинском и Краснофлотском мостах. Уже отремонтирован мост на Жаровиху, завершаются работы на мосту через Соломбалку на Маймаканском шоссе, сообщили в пресс-службе городской администрации.

Взгляд: Готова ли Архангельская область принять иностранных туристов

Сказки странствий

Архангельская область всерьез берется за туризм и надеется привлечь иностранных гостей. Турпоток, по планам регионального правительства, должен увеличиться вдвое как за счет иностранцев, так и за счет соотечественников. В планах развивать арктический, эко- и этнотуризм. Однако реальность такова, что отдых в Архангельской области относится к категории дорогих удовольствий, а инфраструктура в глубинке отсутствует почти полностью.

Андрей ПЕРЦЕВ **БН**
журналист

Планов у областного правительства и впрямь громадь, а после Международного туристического форума их порядком прибавилось.

«Перед нами стоит большая задача - активное развитие въездного и внутреннего туризма в Архангельской области. Сейчас ежегодный турпоток составляет 300 тысяч человек. Мы ставим перед собой цель в ближайшие несколько лет увеличить его до полумиллиона туристов», - планирует **министр по делам молодежи, спорту и туризму Архангельской области Анастасия СТАРОСТИНА**.

Но за счет чего хотят увеличивать? В том числе, за счет делового туризма: область может принимать различные форумы и конгрессы Арктического региона. Эта перспектива, кстати, не кажется туманной и невыполнимой: авиасообщение с Архангельском налажено неплохо, показать вокруг столицы региона тоже есть что (например, Малые Карелы), есть и неплохие гостиницы. Но вот когда речь заходит о глубинке, в ближайшую перспективу увеличения турпотока в два раза верится с большим трудом.

Руководителя Федерального агентства по туризму Александра РАДЬКОВА очень заинтересовал проект зимнего фестиваля колокольного искусства «Хрустальные звоны» в Каргополе, он даже предложил провести в этом городе мероприятие всероссийского уровня. Вполне можно допустить, что при помощи федерального центра завлечь туристов на фестиваль и получится, но что будет с российскими или, тем паче, с иностранными гостями в Каргополе, вернее, по дороге в это замечательное место?

Конечно, прямых авиарейсов в Каргополь нет. Город стоит в стороне от же-

лезной дороги (от станции Няндомы до Каргополя - 80 километров). Расписание поездов очень неудобное: московские и питерские поезда приходят в Няндому глубокой ночью, архангельские - ранним утром. Вагоны поездов далеко не люкс-класса. Ехать от Архангельска до Каргополя на автобусе тоже удовольствие сомнительное: расстояние, как-никак, 500 километров, да и дорога не автобан.

Вполне может быть, что после приключений иностранцев на Каргополье наш регион они забудут не скоро, да еще и друзьям о нем расскажут. Догадайтесь, с какой стороны представят...

Вообще, придумок дельных довольно много: на Кегострове, например, хотят организовать поморскую деревню. Если она рассчитана на любителей экстремального туризма, то добро пожаловать на Кего хоть сейчас. Но если ставка делается на уважаемых поклонников этно и эко-туризма, то прежде, чем звать их на остров в городской черте, нужно привести в порядок элементарную инфраструктуру. Пока на Кегострове может в любую минуту «отрубиться» электричество (и не факт, что его вернут в день аварии), отключения воды вообще дело обыденное. Придется гостю, отдавшему немалую сумму за отдых в поморской деревне (хотя бы за дорогу к ней), на ощупь брести к дому, читать при лучине и познавать другие прелести поморского быта.

Губернатор Илья Михальчук, кажется, о таком сценарии подозревает.

«Нужно улучшать транспортную инфраструктуру, значительно повышать качество сервиса, чтобы люди видели, что мы их ждем, захотели вернуться. Мы видим в туризме прежде всего экономическую выгоду», - размышляет губернатор.

Ход мыслей правильный, прибавились в доме - позвали гостей. Но пока происходит



Фото: Алексей Пилипко

Придумок, как увеличить турпоток в регион много, но все они ничто без достойной инфраструктуры.

наоборот: гостей звать хотим, уже приглашения красивые готовим, а в доме... ну, так скажем, порядка немного. А ведь гостей думаем звать аж из Лондона. Ростуризм даст области место на выставке World Travel Market, мастер из Лешуконья отправится в Мадрид, на Дни России в Испании.

«Мы хотим, чтобы испанцы увидели наши русские народные ремесла, и готовы пригласить туда одного из мастеров Лешуконского района, который славится своими традициями изготовления щепной «птицы счастья» и плетением из бересты, - заявил **пресс-секретарь Ростуризма Олег МОСЕЕВ**. - Кроме того, возможно, используем и поморскую кухню, например, испечем и представим на улицах Мадрида гигантскую северную кулебяку».

Судя по размаху презентации, гости и впрямь могут решить, что туризм в Архангельской области уже налажен, вот северяне и зовут в гости. Но на родине мастера «птиц счастья» испытать счастье иностранцам вряд ли удастся.

Губернатор и вовсе удивил: он считает, что посещение верфей Северодвинска и космодрома Плесецк,

станет перспективным туристическим направлением. И опять Илья Михальчук прав. Есть немалая категория граждан различных государств, для которых посещение «Севмаша», «Звездочки», Плесецка будет весьма интересным. Профессия этих людей - разведчик, и они с удовольствием отправятся на предприятия оборонки, с интересом пофотографируют, порасспрашивают сведущих гидов... Ну а если без шуток, и верфи Северодвинска, и Плесецк - режимные объекты, куда даже гражданам России попасть не может, не то что иностранец. Если на эти объекты и зовут журналистов, то аккредитация начинается за много дней до события...

Глава комитета по культуре и туризму областного Собрания Василий ГРИШИН не так пессимистичен. По его мнению, приглашать гостей начали не рано, а поздно.

«Регион заинтересован в туристах, это приток средств извне. К сожалению, системная работа в этом направлении началась лишь около трех лет назад», - сказал БК Василий Гришин.

По его словам, профильное министерство областного правительства разра-

«Арменика» - армянский коньяк 0,5 литра выдержка 4 года



При покупке 6 бутылок коньяка бутылка в подарок!
Количество подарков ограничено



В магазине большой ассортимент фарфоровой посуды от заводов-производителей ЗАО «Фарфор Вербилко», ООО «Промыслы Вербилко»

Каждую пятницу ждем вас на дегустацию! Знайки выбирают, начинающие пробуют!



г. Архангельск, ул. Иоанна Нронштадтского, 17 (ТЦ «Нронштадт», 0 этаж)
Режим работы: пн-сб: 11.00-19.00; вс: 11.00-18.00

ЧРЕЗМЕРНОЕ УПОТРЕБЛЕНИЕ АЛКОГОЛЯ ВРЕДИТ ВАШЕМУ ЗДОРОВЬЮ

22,5
процента

составил в мае рост стоимости путевок в Турцию.

В?



ботало неплохую программу, но в регионе для полноценного приема туристов нужно менять и развивать многое.

«В первую очередь, это состояние дорог, ведь большинству туристов интересен не только Архангельск, - перечисляет депутат. - Во-вторых, состояние придорожной инфраструктуры - кафе, туалетов, площадок для отдыха. Такая инфраструктура почти полностью отсутствует. Гостиниц, кафе в районных центрах и поселках тоже немного».

По мнению Василия Гришина, не следует говорить о том, что в регион поедут только богатые туристы: даже среди иностранцев велика доля студентов. Глава комитета обращает внимание на еще одну проблему, не материального, но ментального характера.

«Жители региона должны быть готовы принимать гостей, развивать свое дело в этом направлении. Пока туризм как источник дохода северян почти не осознается», - констатирует Гришин.

Есть и другой аспект проблемы, которому областное правительство внимания уделяет крайне мало: необходимы научные исследования в сфере туризма. Сколько гостей без ущерба могут принять охраняемые природные территории, сколько нужно гостиниц, гостевых домов. Куда поедут богатые гости, а куда

любители экстрима... На все эти вопросы было бы неплохо ответить еще перед разработкой программы.

«Нельзя сказать, что мы не готовы принимать туристов, нельзя, потому что есть Солонки и есть Малиновка, есть Красная Горка и Каргополь», - делится размышлениями **эксперта Пинежского района, традиционно привлекавшего много туристов, Павла МЕНЬШУТКИНА.**

Он указывает, что для разных видов туризма инфраструктура может быть разной, однако высокого процента возвратов при нынешнем ее состоянии ждать не стоит. По словам Меньшуткина, от участия региона в двух выставках поток резко не повысится, поэтому катастрофы с огромным количеством туристов, которых негде принять, ждать не стоит.

«Можно даже продумать маркетинговые ходы для этих выставок, придумать некий слоган о преодолении препятствий ради северных красот. Это действительно может привлечь туристов», - уверен Павел Меньшуткин.

Времени до выставок достаточно, от того, предстанет на них наш регион раем для комфортного отдыха или суровой, но гостеприимной землей, будет зависеть впечатление гостей, которые начнут разносить свое мнение по всему свету.

Путь к успеху: Как открыть свадебный салон?

Идея открыть свадебный салон пришла Ольге ХОХЛЕНКО, как и многим другим участникам этого бизнеса, во время подготовки к собственному торжеству. О том, как продолжать получать удовольствие от красоты свадебного платья и зарабатывать на этом, владелица северодвинского салона «La Reine» рассказала корреспонденту «БК».

Анастасия ГОНЧАРОВА
журналист

БК

Свое свадебное платье Ольга купила два года назад в апреле, и уже в июне она открыла салон на дому. «Первое, что я сделала, это взяла кредит и начала искать поставщика в Интернете», - говорит Ольга Хохленко.

ВЫБОР ПАРТНЕРОВ

Сегодня многие салоны, в том числе в Архангельской области, работают с «To be Bride» - это достаточно известная московская фирма. Качество ее продукции высоко оценивают не только продавцы, покупатели, но и специалисты швейного дела.

Очень важный момент для новичка в свадебном бизнесе - грамотная консультация специалиста. Как сориентироваться в огромном разнообразии моделей и заказать то, что будет продаваться?

«Когда я начинала, у меня не было ничего. Я просто листала каталог и выбирала платья на свой вкус, - вспоминает Ольга. - У «To be Bride» отлично выстроено общение с клиентом. Ты им звонишь, и они помогают выбрать модели».

Поставщик, как и владелец салона, заинтересован в хороших продажах, поэтому старается оптимально подобрать товар для каждого конкретного партнера. Это зависит от города, населения, места расположения салона и других параметров.

Кстати, наличие салона и его размеры - одни из основных условий работы с поставщиками. «На момент первого заказа я схитрила и сказала, что у меня есть салон, хотя на самом деле он был только в планах», - делится воспоминаниями Ольга.

Не все оптовики даже элементарно предоставят скидку, пока не получат подробную информацию о существующем бизнесе. Некоторые и вовсе отказываются работать, если салон меньше 100 метров.

«Затем я работала еще с несколькими поставщиками, - рассказывает Ольга Хохленко. - Например, с салоном свадебных платьев «Каролина» (г. Саратов). Качество пошива достойное, но очень узкий модельный ряд. И еще один минус - минимальный заказ пять платьев, что крайне невыгодно. Так, если невеста заказала себе платье, покупать приходилось еще четыре таких же, чтобы получить поставку».

В «To be Bride», по словам Ольги, достаточно один раз сделать крупную закупку, а впоследствии уже можно заказывать по одному платью.

Владелица «La Reine» пробовала работать и с украинскими компаниями, но долгосрочного партнерства не получилось - не устроило качество платьев. Хотя, признается Ольга, фаты и другие аксессуары у них отличные.

«У каждого поставщика есть свои условия эксклюзивности, - рассказывает Ольга. - Если каждый месяц закупать в одной компании платья на определенную сумму, то эта фирма будет работать в регионе только с вашим салоном».



Бизнес в белом

ОТКРЫТИЕ САЛОНА

Первые шесть платьев Ольга продала за неделю. Хотя рекламная кампания была совсем небольшая: визитки и «сарафанное радио». Окрыленная успехом, девушка к осени решила открыть собственный салон.

«В Северодвинске очень трудно арендовать помещение, - рассказывает Ольга Хохленко. - В крупных торговых центрах спрос превышает предложение. В результате на поиски достойного места в ТЦ ушло полгода. Салон открыли на площади всего в 18 кв. метров, зато в одном из крупнейших торговых центров Северодвинска - ТЦ «Ожрый».

В этом году «La Reine» переехал в более просторное помещение. «Нам повезло, мы были интересны владельцу», - говорит Ольга.

Но найти место - лишь начало, гораздо важнее «вкусно» оформить свадебный салон, чтобы каждому хотелось туда зайти. Ольга много внимания уделяет дизайну и комфорту. «Наверное, мы единственный свадебный салон в Северодвинске, где есть подиум для удобства примерки платьев. В зале большая примерочная с огромным цельным зеркалом. Все это очень важно, так платья кажутся особенно прекрасными», - уверена Ольга.

УВИДЕТЬ САМОМУ

На картинках в каталогах все платья выглядят превосходно, но даже у хороших поставщиков бывает плохой товар. Модель с картинки может очень сильно отличаться от реальной вещи, поэтому неплохо перед закупкой увидеть платья своими глазами, потрогать.

Это можно сделать на ежегодной выставке свадебной моды в Москве. Туда съезжаются более 50-ти поставщиков со всей России и стран СНГ. Там же можно оформить оптовую закупку, выбрать потенциальных партнеров и обменяться контактами. При этом для заказа аксессуаров нужно искать отдельных поставщиков: фирмы, занимающиеся платьями, делают акцент все-таки на них.

«Летом, в свадебный сезон, я делаю закупки каждые две недели. Прислушиваюсь к тому, чего хотят невесты. Например, в этом сезоне многие хотят просто корсет и пышную юбку, - объясняет Ольга. - И еще часть товара заказываю на свой вкус - другие модели, фасоны. Здесь всегда советуюсь с мужем, чтобы знать мужской взгляд».

ВНЕ СЕЗОНА

Известно, что самое прибыльное время для свадебного бизнеса - лето и начало осени. Опыт Ольги это подтверждает. «Прошлом лето до сентября мы отработали на «ура», - вспоминает владелица свадебного салона. - А в октябре бизнес «встал», до марта платья практически не продавались. Поэтому, если в ассортименте лишь свадебные платья, удержать бизнес на плаву будет сложно».

Именно поэтому, учитывая сезонность в свадебном бизнесе, лучше открывать салон в апреле - марте, когда невесты начинают активную подготовку к торжеству. Примерно пять месяцев «вне сезона» нужно быть готовым даже к убыткам. Доходы вряд ли смогут покрыть расходы на аренду, зарплату продавцам, оплату услуг швеи и прочее.

Поэтому владельцу свадебного салона стоит сразу позаботиться о сопутствующих товарах. К примеру, Ольга в своем магазине недавно начала продавать также вечерние платья.

ЧТО У КОНКУРЕНТОВ?

«Когда мы начинали работать, свадебных салонов в Северодвинске было совсем мало. Многие интересовались, как я сумела открыть свое дело. Думаю, часть владельцев вновь открывшихся свадебных магазинчиков как раз переняли мой опыт, - размышляет Ольга Хохленко. - Но плохо другое: конкуренты копируют друг у друга не только модель бизнеса, но и партнеров! Поставщиков свадебных платьев и аксессуаров очень много, но почему-то северодвинские предприниматели боятся привозить что-то новое и выбирают не только тех же производителей, но те же модели платьев. Мне же хочется, чтобы невесты были индивидуальными, а самое главное, чтобы они не пришли в ЗАГС в один день в одинаковых платьях!».

За два года работы ассортимент салона «La Reine» вырос от 6 до 60 платьев и продолжает расти. «Сейчас моя цель не зарабатывать, а развивать свой бизнес, - говорит Ольга. - Именно на развитие салона я и направляю почти всю прибыль. Уверена, что успеха может добиться только предприниматель, влюбленный в свое дело. А я получаю огромное удовольствие от своей работы».

Мониторинг

■ «Зарплатный» МРОТ поднимут в два этапа

С 1 июня 2011 года минимальный размер оплаты труда в РФ повышается на 6,5 процента и теперь составляет 4611 рублей. Об этом сообщает пресс-служба Минздравсоцразвития. Правда, при этом чиновники не дают ссылки на соответствующий закон. Известно только, что Госдума приняла его 20 мая, а Совет Федерации одобрил документ 25 мая.

В Минздравсоцразвития отмечают, что существующий на сегодняшний день МРОТ в размере 4330 рублей в месяц был установлен с 1 января 2009 года. Учитывая кризисные явления в экономике 2009–2010 годов, в указанный период решения о повышении данного показателя не принимались. Итоги социально-экономического развития РФ в 2010 году характеризуются положительной динамикой по большинству показателей, отражающих восстановительные тенденции развития экономики. Потому-то и было принято решение «проиндексировать» МРОТ. Его увеличение является одним из этапов работы по приближению величины МРОТ к прожиточному минимуму трудоспособного населения. Причем поскольку даже его новое значение пока до такового не дотягивает, осенью предполагается рассмотреть вопрос о дополнительном увеличении МРОТ в текущем году.

■ «Спецрежимников» сориентировали в налоговых КБК

Налоговики вовсе не должны самостоятельно, без заявления налогоплательщика, осуществлять уточнение платежа. На это обращает внимание Минфин в письме от 24 мая 2011 г. № 03-02-08/60.

Вообще предметом рассмотрения финансистов стал вопрос указания в «платежках» кодов бюджетной классификации. Дело в том, что они в соответствии с приказом Минфина от 28 декабря 2010 г. № 190н введены в действие с 1 января 2011 года. Между тем статья 5 Налогового кодекса гласит, что акты законодательства о налогах вступают в силу не ранее чем по истечении одного месяца со дня их официального опубликования. Однако данный факт несколько не смущает представителей Минфина. Они отметили, что приказ № 190н вовсе не является нормативным правовым актом о налогах и сборах, поэтому на него не распространяется упомянутая статья 5 Кодекса. А если уж ошибиться в «платежке», так обращайтесь в инспекцию с просьбой уточнить КБК. В соответствии с пунктом 7 статьи 45 Кодекса налоговики на основании заявления и акта совместной сверки помогут исправить ошибку. При этом они произведут и пересчет пеней, которые «накапали» из-за ошибки в КБК. Именно так советуют чиновники поступать, в частности, «спецрежимникам», которые запутались в кодах.

■ Выручку ИП раскидали по двум книгам учёта доходов

В случае если индивидуальный предприниматель наряду с деятельностью, в отношении которой им применяется УСН на основе патента, ведет и иной бизнес уже в рамках традиционной «упрощенки», то он, можно сказать, «попал». Ему придется заполнять аж две Книги учета доходов и расходов, то есть по каждому основанию свою. На это обращает внимание ФНС в письме от 17 мая 2011 г. № АС-3-3/1754. Специалисты налоговой службы напомнили, что обязанность ИП вести данные книги закреплена в статьях 346.24 и 346.25.1 главы 26.2 Налогового кодекса. Форма этих книг утверждена приказом Минфина от 31 декабря 2008 г. № 154н.

Помимо всего прочего представители ФНС отметили, что доходы от «патентной» деятельности отражаются в Книге учета доходов и расходов по патенту. Поэтому им не место ни в Книге учета доходов и расходов по обычной «упрощенке», ни, соответственно, в декларации по УСН.

■ «Упрощенцам» рекомендовали не экономить на бухотчётности

Довольно часто компании переходят на УСН с той лишь целью, чтобы как минимум сократить расходы на оплату услуг бухгалтера. Ведь согласно пункту 3 статьи 4 Закона от 21 ноября 1996 г. № 129-ФЗ «упрощенцы» освобождаются от обязанности ведения бухгалтерского учета. Однако, как отмечает Минфин в письме от 10 мая 2011 г. № 03-11-11/115, такой номер проходит далеко не всегда.

Чиновники указали, что нормы законодательства об акционерных обществах обязывают АО вести бухгалтерский учет и составлять бухгалтерскую отчетность, а также утверждать распределение прибыли и убытков по результатам финансового года (ст. 88 Закона от 26 декабря 1995 г. № 208-ФЗ). И данные нормы обязательны для всех акционерных обществ, в том числе применяющих упрощенную систему налогообложения.

Отметим, что в настоящее время на рассмотрении у депутатов Госдумы находится законопроект, положениями которого предусмотрено, что от ведения бухучета освобождены только индивидуальные предприниматели. Так что всем организациям, применяющим УСН, вскоре предстоит «трудоустроить» бухгалтера.

«ООО «Центр экономической информации»

Методология учёта: Предпринимателю о налогах

Страховые взносы ИП: «пе

Помимо уплаты страховых взносов во внебюджетные фонды за своих работников, индивидуальные предприниматели уплачивают взносы и, что называется, за себя родимых, правда, по совершенно иным правилам. Главная проблема при этом заключается в том, что величина платежей не зависит от заработанных ИП доходов. В итоге получается, что перечислять такие коммерсант обязан даже в случае приостановления деятельности. А это, что ни говори, не всегда справедливо. Благо сей факт наконец признали и представители Минздравсоцразвития.

Борис ПАСТОРИН
эксперт ООО «Центр экономической информации»

Закон от 24 июля 2009 г. № 212-ФЗ (далее – Закон № 212-ФЗ) различает две категории плательщиков страховых взносов. К одной из них относятся лица, производящие выплаты и вознаграждения физлицам, в нее входят в том числе и ИП-работодатели. Вторую представляют собой индивидуальные предприниматели, адвокаты и нотариусы, занимающиеся частной практикой (п. 1 ст. 5 Закона № 212-ФЗ).

Таким образом, коммерсант может являться плательщиком страховых взносов сразу по двум основаниям. Одно из них имеет место сразу же при приобретении статуса ИП, то есть при регистрации в ЕГРИП, второе возникает при заключении бизнесменом с физлицами трудового, гражданско-правового, авторского договора и пр., выплаты по которым признаются объектом обложения страховыми взносами во внебюджетные фонды (п. 1 ст. 7 Закона № 212-ФЗ). Во втором случае для индивидуального предпринимателя действуют те же правила, что и для прочих работодателей. Нас же интересуют взносы, которые ИП обязан перечислять за себя.

Сразу оговоримся, что «за себя, родимых» коммерсанты перечисляют страховые взносы лишь в Пенсионный фонд и фонды ОМС. В силу пункта 5 статьи 14 платежи в ФСС на обязательное социальное страхование на случай временной нетрудоспособности и в связи с материнством предприниматели не исчисляют и не уплачивают. Но это также означает, что и на выплату страхового обеспечения в виде больничного пособия, пособий по беременности и родам, по уходу за ребенком и пр. права они не имеют. Впрочем, возможность вступить в систему обязательного социального страхования у них все же есть. Сделать это можно, добровольно «подписавшись» на уплату взносов за себя в Соцстрах в соответствии со статьей 4.5 Закона от 29 декабря 2006 г. № 255-ФЗ. В этом случае порядок расчета и уплаты страховых взносов в ФСС для ИП будет аналогичен тому, который предусмотрен для платежей в ПФР и фонды ОМС (ст. 4.5 Закона № 255-ФЗ, постановление Правительства от 2 октября 2009 г. № 790).

ПОРЯДОК РАСЧЕТА И УПЛАТЫ

Согласно пункту 1 статьи 14 Закона № 212-ФЗ индивидуальные предприниматели



уплачивают страховые взносы на обязательное пенсионное и медицинское страхование исходя из стоимости страхового года, которая, в свою очередь, является расчетной величиной. Она представляет собой произведение минимального размера оплаты труда и установленного на соответствующий год тарифа страховых взносов в тот или иной внебюджетный фонд, увеличенное на 12. Согласно пункту 1 Закона от 19 июля 2009 г. № 82-ФЗ в редакции, действовавшей до 1 июня текущего года, на 1 января 2011 года минимальный размер оплаты труда составлял 4330 руб.

При этом пониженных тарифов страховых взносов для плательщиков таких, не производящих выплат и вознаграждений физлицам, Законом № 212-ФЗ не предусмотрено. Следовательно, при исчислении стоимости страхового года ИП следует применять общие тарифы страховых взносов в ПФР и фонды обязательного медицинского страхования, установленные пунктом 2 статьи 12 Закона № 212-ФЗ:

- в ПФР – 26%;
- в ФСС – 2,9% (при добровольном вступлении в систему обязательного социального страхования);
- в ФФОМС – 3,1%;
- в ТФОМС – 2%.

При этом, как и в случае с наемными работниками, пенсионные взносы предприниматели 1967 года рождения и моложе уплачивают в разбивке на страховую (20%) и накопительную (6%) части трудовой пенсии. Коммерсанты 1966 года рождения и старше всю сумму страховых взносов направляют на финансирование страховой части трудовой пенсии.

Таким образом, стоимость страхового года исходя из МРОТ, действовавшего на 1 января 2011 г., составит:

- в ПФР (страховая часть для ИП 1966 года рождения и старше) – 4330 руб. x 26% x 12 = 13 509,6 руб.;
- в ПФР (страховая часть для ИП 1967 года рождения и моложе) – 4330 руб. x 20% x 12 = 10 392 руб.;
- в ФФОМС – 4330 руб. x 3,1% x 12 = 1610,76 руб.;
- в ТФОМС – 4330 руб. x 2% x 12 = 1039,20 руб.;
- в ФСС (при добровольном вступлении в систему обязательного социального страхования) – 4330 руб. x 2,9% x 12 = 1506,84 руб.

Вместе с тем с 1 июня текущего года минимальный размер оплаты труда повышен до 4611 руб. и не исключено, что в течение года будет увеличен вновь.

При этом никаких специальных правил исчисления страховых взносов на случай изменения величины МРОТ в течение расчетного периода Закон № 212-ФЗ не содержит. Полагаем, что на этот счет должны выйти отдельные разъяснения представителей Минздравсоцразвития.

Благо что относительно сроков уплаты страховых взносов предпринимателя за себя предусмотрено лишь, что сделать это необходимо до 31 декабря расчетного года (п. 2 ст. 16 Закона № 212-ФЗ). Соответственно, коммерсант может исполнить такую обязанность как в середине года, так и в конце его, а по сути, в любое удобное для него время. Кроме того, сделать он это может как одновременно, так и по частям. Так что у бизнесменов вполне есть время, чтобы дождаться разъяснений чиновников. Впрочем, даже если страховые взносы уже уплачены, особых проблем сей факт не должен вызывать. Раз уж МРОТ пошел на повышение, то и стоимость страхового года с учетом нового показателя увеличится. Так что ИП необходимо будет лишь внести доплату, на что у него также предостаточно времени – до конца года.

По существу порядок уплаты предпринимателями взносов во внебюджетные фонды в целом не слишком обременителен. И тем не менее в ряде случаев он представляется весьма несправедливым.

ЕСЛИ НЕТ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ

Поскольку сумма страховых взносов, уплачиваемая ИП за себя, привязана к стоимости страхового года, которая, в свою очередь, зависит от величины МРОТ, то к фактически заработанным предпринимателем доходам она имеет мало отношения. В то же время получается, что даже если предприниматель приостанавливал деятельность или понес убытки, перечислить платежи в фонды за себя он все равно обязан в полном объеме. Так и формой расчета страховых взносов для бизнесменов РСВ-2 ПФР (утв. приказом Минздравсоцразвития от 12 ноября 2009 г. № 895н) предусмотрена формула исчисления соответствующих сумм за неполный расчетный период лишь для двух случаев. Первый из них представляет собой ситуацию, когда в качестве ИП предприниматель был зарегистрирован уже после начала расчетного периода. Второй – когда коммерсант прекратил свою деятельность, зарегистрировав сей факт официально, до окончания года.

«Прерыв» в расчётах с ПФР



быть может, и спорное основание для освобождения от уплаты страховых взносов, то в ряде случаев таковое было бы более чем оправданно. Например, в период временной нетрудоспособности, отпуска по беременности и родам или по уходу за ребенком. В конце концов, не стоит забывать, что под статусом индивидуального предпринимателя подразумевается обычный человек. И, как оказалось, ничто человеческое чиновникам не чуждо.

В частности, в письме от 22 марта 2011 г. № 19-5/10/2-2767 специалисты Минздравсоцразвития все же пришли к выводу, что в период нахождения индивидуального предпринимателя в отпуске по уходу за ребенком до достижения им возраста полутора лет страховые взносы в ПФР уплачиваться не должны.

Как посчитали эксперты министерства, это противоречит правовой позиции Конституционного Суда, представленной в определении от 12 мая 2005 г. № 182-О, хотя в нем и шла речь о фиксированных платежах ИП на финансирование пенсии, существовавших до 1 января 2010 года, то есть до вступления в силу Закона № 212-ФЗ. Тогда, анализируя нормы пенсионного законодательства, представители КС пришли к выводу, что таковые не предполагают взимание с индивидуального предпринимателя страховых взносов в виде фиксированного платежа за период, в течение которого предпринимательская деятельность им не осуществлялась в связи с уходом за ребенком до достижения им возраста полутора лет.

Такая позиция Конституционного Суда базировалась, в частности, на статье 11 Закона от 17 декабря 2001 г. № 173-ФЗ и статье 17 Закона от 15 декабря 2001 г. № 167-ФЗ. Согласно первой из них периоды нахождения лица, уплачивающего страховые взносы, в отпуске по уходу за ребенком подлежат зачету в страховой стаж. Согласно второй на возмещение уплаты страховых взносов за период «детского отпуска» Пенсионному фонду выделяются средства из федерального бюджета.

И хотя Законом № 212-ФЗ был введен новый порядок уплаты страховых взносов индивидуальными предпринимателями, не являющимися работодателями, указанные нормы Закона № 173-ФЗ и № 167-ФЗ остались неизменными. Это и позволило чиновникам прийти к выводу, что и на сегодняшний день пенсионные взносы за период нахождения ИП в отпуске по уходу за ребенком до достижения им полутора лет уплачиваться не должны.

Более того, понимая, что в данном случае возможны различные толкования приведенных норм, представители Минздравсоцразвития ратуют за внесение в кратчайшие сроки изменений в положения Закона № 212-ФЗ, позволившие избежать разночтений.

И пусть речь в разъяснениях чиновников идет лишь о периоде приостановления бизнес-деятельности ввиду нахождения в отпуске по уходу за ребенком и об освобождении от уплаты лишь пенсионных взносов, это гораздо лучше, чем ситуация, сложившаяся на сегодняшний день. Да и при внесении поправок возможны также иные новшества.

Освобождение от уплаты страховых взносов индивидуальных предпринимателей, временно не осуществляющих свою предпринимательскую деятельность по различным причинам, но продолжающих числиться в ЕГРИП, Законом № 212-ФЗ не предусмотрено. Об этом говорится и в письме Минздравсоцразвития от 22 марта 2011 г. № 19-5/10/2-2767.

Но если неуспешность бизнеса, привлекая его временную «заморозку»,

Мониторинг

■ Дивиденды на УСН «подарят» отчетность по налогу на прибыль

В случае если «упрощенец» выплачивает доходы в виде дивидендов российским организациям – плательщикам налога на прибыль, то он признается налоговым агентом. А потому у него возникает обязанность по представлению в инспекцию Расчета в составе Титульного листа (Листа 01), подраздела 1.3 Раздела 1 и Листа 03 декларации по налогу на прибыль организаций, которая утверждена приказом ФНС от 15 декабря 2010 г. № ММВ-7-3-730@. Об этом информирует ФНС в письме от 17 мая 2011 г. № АС-4-3/7853@. Специалисты налоговой службы отметили, что если компания на УСН не производит выплату дивидендов, то декларацию по прибыли, даже в упрощенной версии, она представлять не должна. Кстати говоря, состав отчетности «упрощенца» не пополнился и в случае, если дивидендами «радуют» учредителей, которыми являются физические лица. Ведь в подобных ситуациях данный «бонус» подлежит обложению НДФЛ, а не налогом на прибыль.

■ Когда арендная плата не учитывается в расходах...

Арендатор не вправе учитывать при налогообложении прибыли суммы арендных платежей в случае, если права арендодателя на помещение не подтверждены документально. Такое мнение выразили специалисты налоговой службы в письме от 13 мая 2011 г. № 03-03-06/1/292. Они указали, что согласно статье 606 Гражданского кодекса по договору аренды (имущественного найма) арендодатель (наймодатель) обязуется предоставить арендатору (нанимателю) имущество за плату во временное владение и пользование или во временное пользование. При этом статьей 608 Кодекса определено, что право сдачи имущества в аренду принадлежит его собственнику. Арендодателями могут быть также лица, управомоченные законом или собственником сдавать имущество в аренду. А в соответствии со статьей 209 Кодекса именно собственнику принадлежат права владения, пользования и распоряжения своим имуществом. Причем право собственности на здания, сооружения и другое вновь создаваемое недвижимое имущество, подлежащее государственной регистрации, возникает с момента такой регистрации (ст. 219 ГК). Иными словами, при отсутствии соответствующего свидетельства у арендодателя он не имеет права сдавать в аренду недвижимость, а у арендатора, как следствие, нет оснований учитывать арендную плату.

«ООО «Центр экономической информации»

реклама

ОАО АКБ «АВАНГАРД». Генеральная лицензия Банка России № 2879 от 29.11.2002 г.

ЗАРПЛАТНЫЙ ПРОЕКТ ДЛЯ ВАШЕЙ КОМПАНИИ

ИДЕАЛЬНО ПОДХОДИТ
ДЛЯ МАЛОГО И
КРУПНОГО БИЗНЕСА



ВОЗМОЖНОСТЬ ВЫПУСКА КАРТЫ
С ЛОГОТИПОМ ПРЕДПРИЯТИЯ

- **кредиты предприятию:**
целевые в размере ФОТ, под 7% годовых в рублях, без комиссий и без залога, на срок до 25 дней
- **карты сотрудникам бесплатно:**
международных платежных систем, кредитные и дебетовые, с логотипом предприятия
- **зачисление бесплатно:**
мгновенно или в установленное руководством время
- **ведомости:**
в режиме «он-лайн», бесплатно, импорт из 1С
- **кредиты сотрудникам на спецусловиях:**
потребительские на карты

Реализация посредством «АВАНГАРД ИНТЕРНЕТ-БАНК». Подключение — бесплатно!

БАНК АВАНГАРД
Более 200 офисов в 44 регионах

8 800 555 99 93 (8182) 20 00 33
www.avangard.ru

(звонок по России бесплатный)

БИЛЕТЫ
НА ПОЕЗД И САМОЛЕТ

БРОНИРОВАНИЕ НА РЕЙСЫ «АВИАНОВА» И «НОРДАВИА»

пр. Троицкий, 52, гост. «Двина», 1 этаж
ул. Попова, 14, «Дом быта», 1 этаж
телефоны: (8182) 27-05-45, 650-600
г. Архангельск, www.655005.ru

ИНФОРМСЕРВИС
655-005
ГРУППА КОМПАНИЙ

1С:БУХГАЛТЕРИЯ 8

НОВЫЙ УРОВЕНЬ
АВТОМАТИЗАЦИИ УЧЕТА

Официальный партнер фирмы «1С»
в Архангельске

ЛИНК-сервис

тел./факс (8182) 65-77-44, e-mail: 1C@LSA.ru
163000 Архангельск, пл. Ленина, 4, офис 1810

КОМПЛЕКСНОЕ ОБСЛУЖИВАНИЕ ПО ДЕЛОВОМУ ПРОГРАММНОМУ ОБЕСПЕЧЕНИЮ

Турагентство
Марии
Колесниковой

Летим
из Архангельска

Египет, Турция,
Греция, Испания

Семейные скидки
Подарки
Кредит на месте*

г. Архангельск, ул. Поморская, 7, оф. 221,
тел. (8182) 23-86-09,
тел./факс (8182) 20-57-20,
моб. 8-911-553-0673

НАСТУР
туристическое агентство

Прямые вылеты из Архангельска:
Испания, Турция,
Египет, Греция

Экскурсионные,
горящие туры

Скидки, спецпредложения!

К. Либкнехта, 8, 3-й этаж
телефон: 400-800

Цветочная
на Набережной

Цветы для любимых и близких!

Розы
от 50 руб.

г. Архангельск,
ул. Наб. Сев. Двины, 95/2
Режим работы: 9.00 - 21.00
(8182) 211-433
www.211433.ru

ЭНЕРГОАУДИТ

Энергетический
паспорт
в соответствии
с законом 261-ФЗ

г. Архангельск
тел. (8182) 47-13-05
ф. (8182) 21-24-23

Деловой гороскоп: 6.06-12.06

ОВЕН. Солнечное затмение, с которого начнется июнь, окажет на вас скорее благоприятное воздействие. Сейчас самое время подвести итоги событий последних нескольких недель и сделать надлежащие выводы. Не надо рубить сплеча, но расставить некоторые точки над i в спорных отношениях с коллегами очень даже можно.

ТЕЛЕЦ. Астрологи лондонского Сити уверенно предсказывают вам положительные финансовые изменения. Удача будет вашей верной спутницей на предстоящей неделе. Не стоит обольщаться возможностью сорвать огромный куш в лотерее или казино, но билет купить все же имеет смысл. К концу недели вполне вероятно неожиданная покупка или выгодная сделка.

БЛИЗНЕЦЫ. Вы находитесь в жестком цейтноте. Времени будет катастрофически не хватать, и единственный выход – это строжайшая система приоритетов. Впрочем, винить вам тоже некого, кроме самих себя: неторопливый ритм предыдущих недель сыграл свою злую шутку. Откажитесь от всего второстепенного и сосредоточьтесь на главном, иначе вы рискуете не успеть сделать даже самое необходимое.

РАК. Вы пожинаете заслуженные плоды после многих месяцев долгой и кропотливой работы. Фундамент, заложенный еще на прошлой неделе, станет прочной основой для дальнейшего продвижения по службе. Действуйте смело и уверенно. На предстоящей неделе вы можете даже позволить себе обычно не свойственное вам гусарство – ресурс прочности, накопленный честным трудом, еще долго послужит вам.

ЛЕВ. Вы рветесь в бой и готовы нестись навстречу давно намеченной цели во весь опор. Отговаривать вас все равно бесполезно, почуяв добычу, вы уже ни за что не отступите. Да и мало что может устоять перед вашим бешеным натиском, будь то работа, учеба или романтическое увлечение.

ДЕВА. Неделя особенно хороша для выяснения личных отношений. Разрывать между двумя противоположностями у вас уже нет ни сил, ни желания. Солидность, надежность и верность – вот главные качества, на которые рекомендуют делать ставку астрологи лондонского Сити. Давняя привязанность или сила привычки, уже давно тяготящая вас, на предстоящей неделе уйдет в прошлое.

ВЕСЫ. Не принимать ничего серьезного или сопряженного с далеко идущими последствиями советуют вам звездочеты. Неделя хороша для расширения горизонтов познания и само-

актуальна для вас на предстоящей неделе. Будьте осторожны с незнакомцами и тщательны в делах и контрактах. Если вам сделали заманчивое предложение, не торопитесь соглашаться. Вполне возможно, что ваши потенциальные партнеры действительно добропорядочны, но будьте начеку, это лишь добавит вам уважения.

КОЗЕРОГ. Вас могут ждать внезапные рокировки на службе. Сохраняйте самообладание и оптимизм, даже если на первый взгляд ваше положение ухудшилось. Неопределенность раздражает вас, но проявите лишь немного терпения, и новые возможности, которые скоро откроются в полной мере, с лихвой оправдают временные неудобства.

КАБИНЕТ ИНТЕРНЕТ-МАГАЗИН ОФИСНОЙ МЕБЕЛИ

Более 30 тысяч наименований

www.goodkabinet.ru

МЕБЕЛЬ ДЛЯ СОТРУДНИКОВ
КАБИНЕТЫ ДЛЯ РУКОВОДИТЕЛЕЙ
СТУЛЬЯ, КРЕСЛА, ДИВАНЫ
СТОЙКИ-РЕСЕПШН
СЕЙФЫ
МЕТАЛЛИЧЕСКАЯ МЕБЕЛЬ

Консультации по телефону
(8182) 44-43-02,
8-911-554-4302

совершенствования. Займитесь своим духовным и физическим развитием, сходите в музей или театр, соберите друзей для пикника на природе или просто уединитесь и займитесь медитацией о возвышенном.

СКОРПИОН. Неделя выдастся для вас утомительной. Нельзя успеть все сразу, и даже самые амбициозные представители этого знака должны объективно оценивать свои силы. Не отказывайтесь от помощи друзей и близких, они хорошо знают ваше повышенное чувство ответственности и будут рады разделить с вами это бремя. Если у вас есть дети, будьте особенно внимательны к ним – возможно, они попытаются сообщить вам что-то очень важное.

СТРЕЛЕЦ. Старая поговорка, гласящая, что не все то золото, что блестит, весьма

ВОДОЛЕЙ. Вам предстоящая неделя сулит везение и успех. Проявите щедрость к друзьям и великодушие по отношению к недругам. Оглянитесь по сторонам, возможно, возле вас есть кто-то, с кем вы могли бы поделиться своим успехом. Подарки, сделанные близким на этой неделе, будут особенно приятны и запомнятся надолго.

РЫБЫ. Здоровье и семья – вот главное, на чем вам следует сосредоточить на предстоящей неделе внимание. Избегайте контактные виды спорта, вероятность травм для вас в период противостояния Солнца и Луны достаточно высока. На отдыхе, особенно у моря, не злоупотребляйте загаром или купанием. Море – это ваша стихия, но и она требует уважения и чувства меры.

ИТАР-ТАСС

ПИЦЦЕРИЯ Presto

Бесплатная доставка*
пиццы | салатов | супов |
горячих блюд | напитков

ПН-ЧТ, ВС: 10.00 до 22.30
ПТ, СБ: 10.00 до 23.00

(8182) 21 33 99
(8182) 44 33 99
(8182) 65 00 22
(8182) 24 22 22

Пиццерии в г. Архангельске:
ул. Вьючейского, 16, тел. (8182) 65 65 95
пр. Троицкий, 37, тел. (8182) 288 744

Архангельский региональный бизнес-инкубатор

- Консультирование по вопросам НО и БУ, по правовым вопросам, по вопросам бизнес-планирования;
- Подготовка документов для регистрации в ИФНС;
- Поиск потенциальных деловых партнеров, обмен коммерческими предложениями, запросами и деловой информацией в РФ и странах ЕС, а также другие услуги Евро Инфо Корреспондентского Центра;
- Услуги Центра субконтракции и кооперации (консультации, получение информации о заказах на территории РФ в сфере промышленного производства);
- Семинары, тренинги на актуальные темы для предпринимателей и физических лиц.

ВСЕ УСЛУГИ ПРЕДОСТАВЛЯЮТСЯ БЕСПЛАТНО

163061, г. Архангельск, пр. Обводный канал, 12, этаж 5
Тел./факс: (8182) 42-14-53, 42-14-63.
www.msp29.ru, e-mail: office@arhbi.ru

МАГАЗИН-САЛОН
ЛЕПНИНА

БРУСЧАТКА, ТРОТУАРНАЯ ПЛИТКА

г. Архангельск, ТЦ «Гиппо», 2 этаж
тел.: (8182) 46-01-88, 8 909 556 0188

ДОМАШНЯЯ ЖИЗНЬ

ГАЗЕТА ДЛЯ НЫНЕШНИХ И БУДУЩИХ ПЕНСИОНЕРОВ

ТИРАЖ 5 000 экз.

РАСПРОСТРАНЕНИЕ ПО ПОДПИСКЕ,
г. Архангельск,
Архангельская область

ВЫХОД еженедельно

ЦЕЛЕВАЯ АУДИТОРИЯ активные пенсионеры

Стоимость базового модуля - 800 рублей.
Тел.: (8182) 65-25-40, 20-44-02

ПОДПИСКА
на почте - индекс 83746
по телефону (8182) 44-77-87
(возможно по безналичному расчету)

БИЗНЕС-КЛАСС ЭКСПРЕСС

№ 20 (548), 6 июня 2011 г.
Подписано в печать 3.06.2011,
по графику в 17:00, фактически в 17:00.
Отпечатано в ОАО «Северодвинская типография»
(164521, г. Северодвинск, ул. Южная, 5). Заказ 1909.
Тираж номера 10 000. Количество посещений сайта 3200 в неделю.
Цена в розницу и по подписке свободная.
Материалы в рамках публикуются на коммерческой основе.

Еженедельник зарегистрирован в Северо-Западном региональном управлении Комитета РФ по печати. Рег. № П 4172 от 22.12.99.
Учредитель и издатель – ООО «ИМИДЖ-ПРЕСС».
Шеф-редактор Алексей Липницкий.
Исполнительный директор Людмила Голубева.
И.о. главного редактора Т. Ю. ВОЙНО-ДАНЧИШИНА.
Верстка и дизайн рекламы: Андрей Овчинников.
Корректура: Наталья Трофименко.

Адрес редакции и издателя: 163001, г. Архангельск, пр. Сов. Космонавтов, 169 - 83.
Телефоны редакции и рекламной службы:
(8182) 20-44-02, 65-25-40, факс (8182) 20-44-02.
E-mail: bclass@mail.ru, impress@atnet.ru

Материалы номера и архив доступны на нашем сайте: www.bclass.ru
Подписка в редакции и во всех отделениях связи Архангельской области, подписной индекс – 83745.
Отдел распространения: (8182) 21-37-68.