

Всего за ОДИН визит в наш офис:

Ваш «БИЗНЕС-КЛАСС Архангельск» Звоните: +7 921 720-0273 (с 11.00 до 21.00)

- Зарегистрируем ИП и ООО (с одним учредителем) – БЕСПЛАТНО!
- БЕЗ ПОСЕЩЕНИЯ налоговой инспекции, БЕЗ очередей, нотариусов и доверенностей!
- БЕЗ УПЛАТЫ госпошлины (ваша экономия – от 800 (ИП) до 4000 (ООО) рублей)!
- Дистанционно откроем бизнес-счет с удобным для вас тарифом и доп. опциями!
- Получите предложение по БЕСПЛАТНОМУ продвижению в газете и на нашем сайте!



ЕЖЕНЕДЕЛЬНИК ДЕЛОВЫХ КРУГОВ АРХАНГЕЛЬСКОЙ ОБЛАСТИ • Издаётся с 1999 года • № 1 (1105) • 16.01.2023

БИЗНЕС-КЛАСС



ISSN 2078-7693

ЭКСПРЕСС

www.BCLASS.ru

Архангельск

Ну просто куклолка!

Архангелогородка Наталья КАЗАНИНА занимается созданием авторских кукол. За пять лет она сшила уже около пятисот игрушек, каждая из которых по-своему оригинальна.



Фото: Алексей Диминский

→ | 8

«Почтовая Контора 1786 г.»

Реклама

Обед как маленькое гастрономическое путешествие

Обеденный перерыв – время для рабочих встреч, и успех такого мероприятия напрямую зависит от выбранного места. Особое время буднего дня, когда хочется на час оторваться от рабочего процесса, сменить обстановку и не просто перекусить, а провести время в атмосфере тепла и гостеприимства.

В ресторане «Почтовая Контора 1786 г.» считают, что концепция, уровень сервиса и качество блюд в обеденном предложении должны непременно оставаться на традиционно высоком уровне.

«В стандартном понимании бизнес-ланч – это быстрая подача

блюдо по фиксированной стоимости. Мы не хотели отходить от сложившейся парадигмы, но главная задача для нас – остаться в гастрономической концепции ресторана «Почтовая Контора 1786 г.» Поэтому мы обновили формат. Сегодня на обед гостям предложат два меню от нашего шефа Константина МАХНЁВА: «Европа» и «Север», чтобы они могли выбрать, что им по душе», – рассказывает ресторатор Григорий РЯБОВ.

Обеды в «Почтовой Конторе 1786 г.» станут отличным поводом для знакомства с кухней Русского Севера для ваших гостей и партнёров из других регионов страны. Это такое же гастрономическое

путешествие, как и посещение ресторана в выходной день: блюда готовятся и подаются с тем же качеством и высоким подходом к сервису. Обеденное время бывает ограничено, но и его вполне хватит для первого знакомства с кухней ресторана, чтобы влюбиться в неё и прийти в «Почтовую Контору 1786 г.» ещё не раз.

Меню обедов в ресторане меняется ежедневно. Например, в один из дней в предложении «Север» гости смогут попробовать на обед паштет с моршочкой, борщ с курицей и филе судака с кремом из цветной капусты, в предложении «Европа» в этот же день гостей ждёт салат с сурими, овощной суп

с гречневой лапшой и паста с морепродуктами.

Обедаем по-прежнему в будни с 12:00 до 16:00, стоимость фиксированная: в формате «салат / суп + горячее» – 650 рублей или «салат + суп + горячее» – 750 рублей. Напитки также соответствуют гастрономической концепции ресторана: в меню на выбор гостей – облепиховый морс по классическому северному рецепту, привычные чай и кофе. На десерт вы сможете попробовать чизкейк или копчёный творог с щавелем и моршочкой.



Ресторан «Почтовая Контора 1786 г.»
г. Архангельск, ул. Набережная Северной Двины, д. 78
Телефон: (8182) 40-78-40 www.pk1786.ru

2 Власть и общество

Интрига

■ Архангельск в ожидании старта транспортной реформы

Автобусная тема стала, пожалуй, самой обсуждаемой в конце 2022-го – начале 2023 года. В связи с переносом начала транспортной реформы Архангельск замер в ожидании: когда введут в эксплуатацию газовую заправку? и когда в город придут все новые автобусы?

Напомним, что старт транспортной реформы в Архангельске был намечен на начало 2023 года. Однако в середине декабря власти заявили, что полноценно запустить газовую заправку, которая по условиям договора должна «питать» новые автобусы, удастся только к концу января. По итогам переговоров и торгов администрация Архангельска рапортовала: на все маршруты с 1 января вышли прежние перевозчики.

Будет ли этот перенос начала реформы единственным? Этот вопрос остался висеть в воздухе. Побывав на газовой станции 12 января, мы увидели, что здесь без проблем заправляются новенькие голубые автобусы, приобретённые ключевым перевозчиком – московской компанией «Рико» – для Архангельска. Работники фирмы рассказали, что это уже не первая партия автобусов, побывавшая на станции. В город они поступают регулярно – некоторые своим ходом, другие на автомобилевозах. Их исправно заправляют и отправляют на базу, расположенную в километре от станции, на территории «СМТ № 5».

На базе мы нашли такие же автобусы. Конечно, не 200 с лишним штук, как предусмотрено контрактом, но уже не один, фото которого активно растиражировали в декабре. Тогда же заговорили о том, что перенос транспортной реформы на месяц связан на столько с заправкой, сколько с недостаточным количеством прибывшего в Архангельск пассажирского транспорта «Рико».

Примечательно, что не позднее чем за 10 рабочих дней до начала исполнения контракта подрядчик должен направить заказчику – городским властям – акт наличия транспортных средств. Это следует из официального ответа администрации Архангельска на запрос вице-спикера городской Думы Александра ГРЕВЦОВА.



Фото: Алексей Липицкий

«В связи с переносом начала работы по маршрутам на 1 февраля 2023 года, согласно условиям контракта, транспортные средства должны быть предоставлены до 18 января 2023 года. Информацией о количестве прибывших автобусов и сроках их поставки департамент пока не располагает», – говорится в ответе за подписью и.о. заместителя главы города по инфраструктурному развитию Александра МАЙОРОВА.

При этом, как подчёркивает вице-спикер гордумы, информация о проблемах ввода в эксплуатацию газовой заправки появилась 19 декабря – очевидно, что к этой дате все автобусы в областном центре ещё не приехали.

«Несмотря на то, что газовая заправка готова, в эксплуатацию её официально не введут до тех пор, пока «Рико» не поставит в город необходимое число автобусов. Так что дата переноса начала транспортного передела в Архангельске на 1 февраля 2023 года – не последняя», – считает Александр Гревцов.

Есть мнение

Дефицит перспектив

«Прямая линия» с губернатором Архангельской области Александром ЦЫБУЛЬСКИМ по итогам 2022 года, прошедшая в конце декабря, содержала новшества, однако во многом по этой же причине она породила проблему смысла коммуникации. Интересным выглядело вовлечение в процесс общения с жителями представительной губернаторской команды, их оперативные комментарии, точечный подход к сложным вопросам, ориентация на конкретный результат. Однако стратегическая насыщенность «прямой линии» при этом серьёзно пострадала.

Герман КУЗНЕЧИХИН БК журналист

Прямой контакт населения с первым лицом – это ведь не только отчёт о проделанной работе, но и разговор о перспективах развития Поморья, которые необходимо раскрывать, делать очевидными для всех.

ЭКОНОМИКА ДОЛЖНА... БЫТЬ

Ушедший год оказался переходным: на смену пандемии с 24 февраля пришли психологически непростые реалии СВО. Возникли трудности в экономике региона. К примеру, Архангельская область произвела на экспорт востребованные рынком пеллеты, но по причине санкций Евросоюза продавать их стало практически некому. Вице-спикер облсобрания Александр Дятлов не устаёт комментировать ситуацию, о миллиардных убытках уже официально заявила, в частности, Группа компаний «УЛК». Реакции на федеральном уровне, если не считать какой-то странной рекомендации Рослесинфорга – организации, специализирующейся на комплексном решении лесохозяйственных задач в интересах государства – переносить мощности по лесопереработке на восток России, пока что нет.

К сожалению, во время трёхчасовой «прямой линии» тема развития региональной экономики, путей решения возникших в течение года проблем практически не поднималась. Было бы интересно узнать и о судьбе новых рыболовческих траулера для АТФ. В 2016 году, как мы знаем, в рамках гос-

программы был подписан контракт с верфью в Выборге на строительство четырёх судов. Пока заказчик с опозданием больше чем на год получил два из них: «Баренцево море» и «Норвежское море». Руководство АТФ уже насчитало дополнительные издержки на сумму свыше 1,2 млрд рублей. Когда, с учётом санкций, нехватки импортного оборудования и комплектующих, а также чрезмерной загрузки верфей, достроят остальные суда и будут ли они обеспечены квотами на добычу рыбы?

А каковы перспективы проекта «Росатома» – ввода в строй Павловского свинцово-цинкового месторождения на Новой Земле? Будущее Северного морского пути, роль Архангельского порта также интересуют многих. Тем более что грузооборот порта подрос, превысив 5 млн тонн: наверное, здесь есть что рассказать и даже чем похвастаться.

Все вместе эти проекты связаны с реальным освоением Арктики, то есть с новой российской национальной идеей.

2022 год был полон как серьёзными вызовами, так и достижениями: область смогла получить значительные федеральные средства на строительство межвузовского кампуса в Архангельске, реконструкцию площади Профсоюзозов – какими станут изменения в городе? Аэропорт «Талаги», железнодорожный вокзал в Архангельске ожидают масштабные ремонтные работы: как это отразится на повседневной жизни северян? Эти вопросы, безусловно, актуальны, однако во время общения населения с гла-



Фото: vk.com/ta.tsybulskiy

вой региона их как-то обошли стороной.

НЕГОЛУБАЯ ФИШКА

Ни для кого не секрет, что успех «прямой линии» во многом зависит от правильно составленных вопросов, сценария и режиссуры. Явно неудачной представляется фишка организаторов обозначить в качестве трёх главных проблем вопросы, затронутые на прошлогодней «прямой линии» губернатора. Уж слишком бурным выдался 2022-й, слишком много воды утекло.

А выдавать в качестве одного из главных событий года ремонт и восстановление на прежнем месте понтонной переправы на Бревенник, вышедшей из строя в 2021-м, – это как-то не вполне профессионально. Мы хорошо помним, что весной планировалось возведение нового наплавного моста для острова. Кстати, на его строительство областного и городской бюджеты совместно выделили свыше ста миллионов рублей – какова судьба этих денег, на какие цели они в итоге израсходованы?

Несомненные успехи команды Цыбульского в деле строительства дорог и жилья заслуженно были отмечены, однако и здесь есть свои «но». Вне всякого сомнения, привести в течение года в нормативное состояние 405 километров дорожного полотна, ввести в строй 17 многоквартирных домов для переселенцев из аварийного жилья – это большие свершения и достойные ориентиры. Но почему бы не рассказать, в каком направлении теперь будет развиваться дорожная сеть области, жива ли идея транспортно-

го коридора «Восток – Запад» в новых, на глазах меняющихся условиях?

Не стоит также забывать: деревянный жилой фонд всё ещё составляет свыше 40% от общего количества многоквартирных домов в Поморье, однако по площади доля «деревяшек» не превышает 10%. Насколько реальны перспективы полной замены ветшающих домов в Архангельской области?

Иметь представление о стратегии решения этой проблемы правительством региона крайне важно. К сожалению, Архангельская область остаётся в числе лидеров по миграционному оттоку населения. Кроме того, в Поморье, как и во многих других российских регионах, обозначилась проблема избыточной смертности в результате пандемии, убыль населения за прошедший год значительно превысила рождаемость.

Перспективное мышление вполне способно переломить эти негативные тенденции. Его, в свою очередь, может подкрепить всеобщая народная борьба за здоровый образ жизни, с вредными привычками, пресловутыми «наливайками» или торговлей вейпами. Но наши общие возможности, то есть перспективы, необходимо наметить, обрисовать, сформулировать. Жаль, что шанс сделать это, шанс, который предоставлял формат «прямой линии», оказался в должной мере не использован.

Скорее всего, все острые стратегические вопросы были бы заданы во время общения главы региона с журналистами. Но такие встречи не проводятся уже который год...

CLASSIFIED

Продвигайте свои товары и услуги, используя возможности раздела строчных объявлений CLASSIFIED.

Основу раздела составляют рубрики, интересующие наших постоянных читателей: НЕДВИЖИМОСТЬ, РАБОТА, ОБРАЗОВАНИЕ, КОНФЕРЕНЦИИ, ТОРГИ, ДЕЛОВЫЕ ПРЕДЛОЖЕНИЯ, АВТО, ЮРИДИЧЕСКИЕ УСЛУГИ, КОНСАЛТИНГ, ПРОЧИЕ УСЛУГИ.

Стоимость разовой публикации стандартного объявления (до 10 слов) – 200 рублей (каждое дополнительное слово +10 руб. Максимум – 50 слов). Выделение текста полужирным шрифтом – дополнительная оплата + 50%. Написание текста заглавными буквами не допускается. Для рубрики ТОРГИ количество слов в одном объявлении не ограничено, выделения в тексте полужирным шрифтом – бесплатно.

Объявления в рубрику CLASSIFIED можно отправить на эл. почту редакции 29rbk@mail.ru. Тел. (8182) 20-44-02, 65-25-40 по рабочим дням с 10.00 до 18.00.

■ Организатор торгов – Конкурсный управляющий ООО ПСК «Высота» (ОГРН 1132932002829; ИНН 2902077189, КПП 290201001; адрес: Архангельская обл. г. Северодвинск, ул. Комсомольская д. 8а, оф.1; Решение Арбитражного суда Арх.обл. от 29.09.2020 А05-1909/2020 открыто конкурсное производство) Кирилл Валентина Николаевна (ИНН 290128506435, СНИЛС 12362299751, почтовый адрес: 163001, г. Архангельск, а/я 9, тел. 89095560614, vkiriluk@gmail.com), член Союза «УРСО АУ» (ОГРН1026604954947, ИНН6670019784, адрес: 620014, г. Екатеринбург, ул. Вайнера, д. 13, лит.Е), сообщает о результатах торгов по продаже имущества должника: торги признаны несостоявшимися ввиду отсутствия заявок.

Назначено проведение повторных торгов в форме аукциона, открытого по составу участников и форме предложения цены на электронной площадке АО «Российский аукционный дом» (https://lot-online.ru). Лот 1: Право требования к Мошникову Виктору Евгеньевичу (г. Северодвинск) и Рыжику Тарасу Федоровичу (г. Северодвинск) в сумме 2613 000 – 00 рублей, сумма убытков взыскана солидарно Определением Арбитражного суда Архангельской области по делу А05-1909/2020 от 31.01.2022 г., начальная цена 900 000 руб. Ознакомиться с предметом торгов и документами возможно, предварительно связавшись с организатором торгов. Для участия в торгах заявитель подает заявку и вносит задаток. Задаток – 200 000,00 (Двести тысяч) рублей. Срок внесения задатка и подачи заявок 00:00 17.01.2023–12:00 21.02.2023 (время мск) по адресу ЭП. Договор о задатке заключается по форме, размещенной

на ЭП. Заявка на участие в торгах оформляется в форме электронного документа на сайте ЭП, должна быть подписана электронной подписью заявителя и содержать: наименование, организационно-правовая форма, место нахождения, почтовый адрес заявителя (для юр.лица); фамилия, имя, отчество, паспортные данные, сведения о месте жительства (для физ.лица); номер контактного телефона, адрес электронной почты заявителя; предложение о цене лота; сведения о наличии или об отсутствии заинтересованности по отношению к должнику, кредиторам, финансовому управляющему, Союзу «УРСО АУ» и о характере этой заинтересованности. Приложения к заявке (копии): выписка из ЕГРЮЛ или ЕГРИП, документ, удостоверяющий личность (для физ.лица), заверенный перевод документов на русский язык; документ, подтверждающий полномочия лица на осуществление действий от имени заявителя. Документы, прилагаемые к заявке, представляются в форме электронных документов, подписанных электронной подписью заявителя. Дата и время начала торгов и представления предложения о цене 27.02.2023 12:00 по адресу ЭП. Подведение итогов по адресу ЭП в день проведения торгов. Шаг аукциона 100 000,00 рублей (Сто тысяч). Победителем торгов признается участник, предложивший наиболее высокую цену. Подписание договора купли-продажи в течение 5 дней с даты получения победителем торгов предложения о заключении договора, оплата в течение 30 дней с даты подписания договора. Реквизиты для оплаты задатка и стоимости лота ООО ПСК «Высота», р/с 40702810804000008890 Архангельское ОСБ № 8637 ПАО Сбербанк БИК 041117601 к/с 3010181010000000601.

Взгляд

Фосфор вам в помощь

Новый год, как и первые дни после его наступления, – время следования традициям. Даже самый рьяный новатор едва ли откажется от салата оливье в начале застолья и мандаринов к шампанскому после боя курантов. А дальше уже возможны варианты. Например, в долгие каникулы хорошо посмотреть «Семнадцать мгновений весны». Лет десять назад это было проще, чем теперь, – фильм обязательно показывали по нескольким каналам, но ведь Интернет ещё никто не отменял.

Кстати, в году наступившем знаменитой двенадцатисерийной ленте исполнителю роли полвека. Она бесценна, как старина Мюллер, а он, в свою очередь, по выражению Шелленберга, «бессмертен, как бессмертен в этом мире сыск». Прелесть ежегодных просмотров фильма, сюжет которого знаком до мельчайших поворотов, состоит в возможности любоваться блестящей игрой целого созвездия лучших актёров того времени и слышать великолепные диалоги в их исполнении. Вроде бы запомнились уже не только слова, но и интонации, с которыми они произносятся, но каждый раз обнаруживается что-то, прежде не замеченное.

Вот, например, провокатор Клаус спрашивает у Штирлица:

– У вас нет рыбных консервов? Вы знаете, я просто с ума схожу без рыбы. Фосфора, знаете ли, требуют нервные клетки.

– Я достану вам хорошие рыбные консервы. Какого производства? Нашего или...

– Или. Пусть это непатриотично, но я предпочитаю продукты и питьё, сделанные в Америке или во Франции.

– Я достану вам ящик настоящих французских сардин. Они в оливковом масле, очень пряные, там масса фосфора.

Нервничать приходится не только провокаторам. Пусть на самолётах мы летаем не все, но – летаем: кто в отпуск с семьёй, кто в командировку. Поэтому за новостями, связанными с авиацией, следим внимательно. В последние дни никакой фосфор не спасает.

1 января «Боинг-738» авиакомпании «Победа», следовавший из Казани в Сочи, произвёл незапланированную посадку в Волгограде из-за запаха горелой проводки в конце салона. Факт задымления не подтвердился, самолёт продолжил следование в аэропорт назначения.

2 января «суперджет», отправившийся по маршруту Москва – Алматы, вернулся в аэропорт вылета из-за неисправности шасси.

3 января такой же самолёт, только летевший из Москвы в Ижевск, тоже вернулся – из-за нарушения работы компрессора правого двигателя.

4 января ещё на одном «суперджете», выполнявшем рейс из Нижнего Новгорода в столицу, при заходе на посадку началась вибрация обоих двигателей из-за обледенения. В тот же день Л-410, вылетевшей было из Петропавловска-Камчатского в Усть-Хайрюзово, вернулся в аэропорт «по технической причине».

5 января «Боинг-737-500» вернулся в Тюмень из-за проблем с системой кондиционирования, канадский CRJ-200, следовавший по маршруту Москва – Петрозаводск, произвёл посадку в Череповце из-за неустойчивых показателей скорости.

На следующий день, 6 января, в аэропорты вылета возвращались ещё один CRJ-200 (Астрахань, задымление под обшивкой), «Боинг-737-800» (Новосибирск, трещина лобового стекла пилотской кабины) и «суперджет» (Казань, не убралась стойка шасси после взлёта).

7 января не решились на взлёт «суперджеты»: в Перми – из-за вибрации двигателя, в Нижневартовске – из-за срабатывания сигнала «стружка в масле левого двигателя». Ещё один «суперджет» через 21 минуту после взлёта из Актюбинска благополучно приземлился в Оренбурге вместо Москвы из-за небранного шасси. В московском Внуково у двух «боингов» – 737-800 и 737-400 – после посадки отказывало управление передней стойки шасси, один аж тягачом с полосы вытаскивали.

8 января «Боинг 737-800» – снова в Перми – вместо вылета в Москву улетел с полосы в снег. Жертв и повреждений нет, но эвакуации пассажиров ждали час при –35 градусах. В Новосибирске 320-й «аэробас» снова увозили тягачом с полосы, а «боинг», следовавший из Братска в Москву, пошёл на вынужденную посадку в Казани – вышли из строя туалеты. Другой А-320 вернулся в аэропорт вылета (Екатеринбург) из-за проблемы с закрытием передней стойки шасси, а «суперджет» из Санкт-Петербурга, собравшийся в Апатиты, прервал взлёт из-за вибрации левого двигателя.

9 января на Ан-26 по пути из Якутска в Магадан произошла разгерметизация кабины. На записи, гуляющей по просторам Интернета,



Фото Северо-Западной транспортной прокуратуры

хорошо видно, что приоткрылась трап-створка грузового люка. Никто – кроме нескольких улетевших в проём чемоданов – не пострадал, хотя неподвижное сидение в креслах при сурово минусовой температуре здоровья пассажирам, безусловно, не прибавило. Ну и опять же – нервы, нервы...

Не успели областные средства массовой информации сообщить о возобновлении полётов по маршруту Санкт-Петербург – Котлас с 10 января, как выяснилось, что радость не совсем радостная: в полёте у Як-40 Вологодского авиапредприятия треснуло стекло пилотской кабины, в связи с чем пассажиры вместо Котласа оказались в Вологде.

Катастрофа за первые десять дней нового года случилась одна: 9 января. В Ненецком автономном округе с трудом сел обледеневший Ан-2. Если какой-то самолёт заслуживает звания «трудяга» и «ветеран», то именно он, пренебрежительно называемый «кукурузником»: это единственный самолёт в мире, который выпускается более десятилетия. Борт RA-71165, потерпевший катастрофу 9 января, не был старым, он прослужил людям чуть больше 40 лет: первый полёт совершил в декабре 1982 года, а средний возраст Ан-2 составляет 48 лет. Налёт составлял чуть больше 12 000 часов при назначенном ресурсе 20 000. Из-за чего произошла трагедия близ Каратайки, предстоит разбираться специалистам. Но есть и системная причина – это «обратная сторона» долголетия: несмотря на частичные модификации, знаменитый самолёт элементарно устарел. А современной замены Ан-2 создать так и не смогли.

Ещё в 1971-м был спроектирован Ан-3, но первый серийный самолёт выпущили... спустя почти 30 лет, в 2000 году. В 2009-м производство прекратили. В 2011-м на Ан-2 попытались установить американские моторы Honeywell, но ремоторизованные самолёты спросом не пользовались.

В рамках государственной программы по развитию малой авиации разрабаты-

вается несколько проектов лёгкого многоцелевого самолёта. Сейчас наиболее активно поддерживается ЛМС-901 «Байкал», который год назад выполнил первый полёт. Серийное производство предполагается развернуть в 2024-м – около 30 самолётов в год. Для наглядности: сейчас в России эксплуатируется свыше 200 Ан-2. Даже если со следующего года будет производиться по 30 самолётов, пассажирам местных авиалиний придётся нервничать ещё лет семь.

Впрочем, было бы ошибкой считать, что нервничать приходится только россиянам – на остальной части нашей планеты происходит не меньшее количество авиационных инцидентов. Но в нашем положении нынче есть одно принципиальное отличие: отказ шасси, нарушение работы двигателей, даже трещина на стекле пилотской кабины – повреждения, требующие серьёзного и квалифицированного ремонта, а то и замены агрегатов, которые нам сейчас – в отличие от большинства стран – недоступны.

7 января в московском Домодедово у «Боинга 737-800» при заходе на посадку произошёл отказ выпуска закрылков. Аналогичный инцидент с этим же бортом уже был 5 января. Неисправность устранили в ходе ремонта, но спустя два дня она проявилась вновь. Так что всем, кто пользуется воздушным транспортом, фосфор для подпитки нервных клеток в наступившем году точно потребуется.

Нам хорошо – живём почти на побережье Белого моря, и дефицита рыбных ресурсов у нас нет. Хотя и жаловались многие хозяйки, что в канун Нового года не смогли купить в магазине селёдки родного архангельского производства. Делу попытались помочь мастерицы из «Северного пряника», дополнившие свой традиционный ассортимент многими представителями водной фауны. Селёдка там тоже есть, да вот фосфора в козулях нет. А нужен он нынче не только провокаторам и авиапассажирам...

Кирилл ФЕЛЬДМАН,
эксперт «БК»

Резонанс

Установлены обвиняемые в убийстве Юрия Медуницына

Следственные органы СК РФ по Архангельской области и НАО предъявили обвинение 44-летнему жителю Новодвинска и ещё двум подозреваемым – 40 и 48 лет: им инкриминируют ряд тяжких преступлений. Самое громкое из них – убийство в центре города депутата Архангельского областного Собрания Юрия МЕДУНИЦИНА.

Как следует из материалов следствия, в начале 2005 года неустановленные лица из-за передела сфер влияния в лесозаготовительном бизнесе обратились к жителю Новодвинска с предложением за деньги убить депутата регионального парламента Юрия Медуницына.

Выбранный первоначально исполнитель убийства стал распространять информацию о поступившем к нему заказе, поэтому для его устранения, с целью скрыть готовящееся преступление, нетрезвого мужчину вывезли из бара в гаражный бокс в Новодвинске, связали скотчем, убили и утопили тело в Северной Двине. Затем один из ныне обвиняемых за 5 тысяч долларов США согласился сам убрать Медуницына. При этом он привлёк к делу двух знакомых, которые ранее неоднократно помогали ему совершать убийства по найму.

4 июля 2005 года сообщники подкараулили Юрия Медуницына у дома на улице Попова в Архангельске, когда тот пошёл гулять с собакой. Исполнитель выстрелил в депутата шесть раз. Соучастники преступления помогли ему скрыться и уничтожить орудие убийства.

История имела продолжение. В 2006 году один из сообщников затаил личную неприязнь к своему «партнёру», который имел прямые контакты с непосредственными заказчиками устранения депутата. Разногласия возникли в связи с длительной невыплатой ранее обещанной ему части прибыли от лесозаготовительного бизнеса. Также он предполагал, что его самого могут ликвидировать как исполнителя ряда заказных убийств. Поэтому новодвинец организовал убийство своего пособника и его друга, находившегося в этот день вместе с ним. Потенциальных жертв вызвали в гаражный кооператив в Новодвинске – якобы для решения срочно возникших вопросов. Там, в автомобиле, им прицельно выстрелили в головы, а затем свезли тела в лес у федеральной трассы М-8 и оставили в снегу.



Фото Алексея Липинского

Всего же, в зависимости от роли и степени участия каждого, соучастникам вменяют убийство шести человек, покушение на убийство ещё одного лица, организацию убийства двух лиц, в том числе совершённых организованной группой, по найму, по предварительному сговору, с целью скрыть другие преступления.

Так, сообщники похитили жителя Новодвинска, у которого, по их мнению, хранились крупные денежные суммы, вырванные от незаконного оборота наркотиков, и перевезли его в специальный подготовленный гараж. В ходе попыток похищенный несколько раз сообщал недостоверную информацию о месте нахождения денег, поэтому соучастники совершили разбойное нападение на квартиру родственника мужчины, но ничего ценного не нашли. Попытки продолжились, однако пострадавший отказался что-либо говорить. Чтобы он не смог обратиться в правоохранительные органы, его задушили в гаражном боксе, а тело вывезли к реке Мечка и утопили в проруби.

Ход расследования с момента возобновления предварительного следствия контролировался лично заместителем председателя СК России Александром КЛАУСОМ.

На данный момент вину подозреваемые признают, сообщает пресс-служба СУ СК России по Архангельской области и НАО.

Юрий Медуницын в 90-х годах работал на предприятиях лесной отрасли региона, в основном его запомнили как первого заместителя гендиректора, а затем председателя Совета директоров «Лесозавода № 3». В течение нескольких лет он являлся председателем совета ассоциации работодателей «Промышленники Поморья». В 2000 году Медуницын был избран депутатом Архангельского городского Совета, а в 2005-м – депутатом областного Собрания.

Юрий Борисович вёл ряд социальных, в частности, спортивных проектов. В Архангельске до сих пор проводится волейбольный турнир его памяти.

Изначально прокуратура рассматривала четыре версии убийства: лесной бизнес, депутатская работа, чья-то личная неприязнь или чьё-то нежелание возвращать долги (в квартире Медуницына были обнаружены расписки должников в получении ими крупных сумм).

Читальный зал



«Золотая» книжная полка Татьяны Седуновой



Мы продолжаем наполнять виртуальную «золотую полку» любимыми книгами героев рубрики. В первом выпуске «Читального зала» в 2023 году – заместитель председателя комитета по культуре, образованию и науке Архангельского областного Собрания депутатов Татьяна СЕДУНОВА:



– В школьные годы, когда мои подружки увлекались фантастикой, я читала Пушкина, Некрасова, Достоевского, Чехова. В последнее время бытует такое мнение, что классика стала «немодной», но я любила её читать, читаю и, думаю, буду читать и впредь. У меня неплохая библиотека русской классики, и несмотря на то, что сейчас времени не хватает, иногда удаётся взять в руки томик Пушкина или Толстого и по-новому открыть для себя их

произведения. Наверное, это приходит с возрастом: раньше было одно восприятие, а сейчас совершенно другое. Классика для меня – источник вдохновения, она никогда не устареет, многое остаётся актуальным и в наши дни. Меня привлекает красота слова, образы, устремления героев, их поведение и взаимодействие с миром.

А ещё я очень люблю наших северных авторов, со многими знакома лично.

Часто перечитываю произведения своего земляка Фёдора Александровича Абрамова и не перестаю удивляться его простому, дальновидному и очень тонкому взгляду на жизнь. «Сотвори мир в душе и пошли его людям», «Лучше уж совсем на свете не жить, чем без совести» – как красиво и правильно! Эти и многие другие его высказывания помню наизусть, они часто помогают мне выйти из трудных жизненных ситуаций.

Мнение эксперта

Настоящее и будущее регионального ритейла

Типичной ситуацией, происходящей в условиях кризиса, является либо потеря бизнесом своих позиций и уход, либо развитие с применением различных стратегий: это может быть консолидация с другими игроками рынка, оптимизация ассортимента под спрос, сокращение затрат, применение новых технологий продаж, продвижения. Что происходит в нашем региональном ритейле сегодня?

Прежде всего следует отметить, что число магазинов федерального и местного ритейла превышает потребность в них. Это говорит о том, что рынок отдан на саморегулирование.

Наш регион активно осваивается крупными федеральными сетями, доля магазинов которых в их общем числе составляет 46,2% и продолжает расти. Количество магазинов федеральных сетей за три года увеличилось на 273. Слияние трёх ритейлеров – «Дикси», «Красное & Белое» и «Бристоль» – позволило им стать третьим по доходам ритейлером в стране – после X5 Retail Group («Пятерочка», «Перекрёсток», «Карусель») и краснодарского «Магнита» и первым в Архангельской области. Именно эти федеральные сети формируют сегодня оборот розничной торговли в регионе.

А что местные игроки? Доля региональных торговых сетей – 53,8%. Однако по структуре товарооборота они уступают федералам. За три последних года число магазинов сократилось на 190. Самые большие потери несёт облпотребсоюз, магазины функционируют на всей территории региона. Применяемая им ранее стратегия – сдача своих объектов в аренду – сегодня не срабатывает.

Однако есть и позитивные новости. Свои позиции на рынке сохранили ТС «Петровский», применяя современные технологии ведения бизнеса; ТС «Гарант», правильно формируя товарное предложение и цены под запрос населения; ТС «Петрович», расширяя географию продаж. В остальном же можно констатировать, что интерес инвесторов к созданию бизнеса в ритейле заметно снизился.

Об этом можно судить по тому, что за последние три года новых игроков по-

явилось мало, и это преимущественно производители и оптовые компании. Так, Архангельский траловый флот принял стратегическое решение о создании нового для них канала продаж – ритейла, пока в количестве десяти магазинов. Высокую активность проявляет северодвинская сеть специализированных магазинов «Пивас и Квас». В данный момент она насчитывает более 50 торговых точек в шести городах: Северодвинске, Архангельске, Новодвинске, Котласе, Коржме и Ярославле. Однако выраженная сезонность мешает стабильности получения доходов.

Таким образом, можно сделать вывод: для местного ритейла сейчас в большей мере характерен застой, чем развитие. Компании плывут по течению и мало где пытаются менять ситуацию. Почему? На что необходимо обратить внимание, чтобы выжить в условиях неопределённости?

Прежде всего нужно повысить свой профессионализм. Уже недостаточно просто арендовать помещение, закупить оборудование и товары. Бизнес в ритейле – это технологии, владея которыми можно зарабатывать и масштабироваться. Без понимания того, как функционирует бизнес в конкурентной среде, выжить не представляется возможным. К базовым знаниям необходимо добавить изучение опыта конкурентов. Поверьте, у них всегда есть чему поучиться. В бизнесе существует хорошая стратегия – следование за лидером. Я не призываю копировать всё, что делают федералы, – там совсем другие ресурсы. Однако много интересного можно реализовать в своём бизнесе, изучая их опыт.

Так, в основе формирования ассортимента, цены,



организации продаж и продвижения лидеры рынка оценивают тренды поведения покупателей, поскольку именно они приносят деньги в те магазины, которые отвечают их покупательской способности. А какова эта способность? По результатам исследования, проведённого NielsenIQ в I квартале 2022 года, 30% респондентов отметили, что стали приобретать меньше товаров повседневного спроса. Причин много, но главная заключается в том, что некоторые товары и продукты питания многим стали не по карману. Потребители ищут магазины с приемлемыми ценами и высокой маркетинговой активностью.

Как следствие, востребованным в стране и конкретно в Архангельской области стал такой формат магазинов, как жёсткий дискаунтер, который отличается прямыми поставками товаров от производителей, оптимальным ассортиментом, где преобладают собственные торговые марки (СТМ), низким сервисом, наличием небольшого количества торгового оборудования, универсальностью персонала и низким уровнем цен. Наценка в них ниже, даже чем у обычных дискаунтеров, в 2–3 раза.



Фото: Алексей Литвицкий

Ярким представителем этого формата магазина стала ТС «Светофор», открывшая 28 магазинов в Архангельской области. Выручка «Светофора» в 2021 году выросла на 34% (источник – информационно-аналитическое агентство INFOline).

Такой подход к организации продаж применяют и лидеры рынка ритейла. К примеру, по данным INFOline, ТС «Магнит» открыла 500 магазинов-дискаунтеров в 60 субъектах России и планировала открыть ещё 200 в 2022 году. Продажи в этом формате в сентябре 2022-го выросли на 60% по сравнению с аналогичным периодом 2021-го. Такие результаты подтверждают правильность выбранной торговой сети стратегии.

При этом форматы регионального ритейла не меняются, упускается возможность удержать покупателей. Формат простого дискаунтера уже не работает. Лидеры рынка вносят существенные изменения в предлагаемый ассортимент, учи-

тывая покупательную способность населения. А как уже отмечалось выше, население приобретает преимущественно дешёвые товары. Реакция лидеров – увеличение доли СТМ в товарном предложении. Местные игроки рынка тоже находят в поиске новых поставщиков и дешёвых товаров. Однако интереса к СТМ с их стороны не выявлено. Вероятно, это связано с тем, что наши участники рынка плохо представляют роль этой категории товаров в результативности продаж. Они поддерживают местных товаропроизводителей, доля продукции которых в общем объёме продаж составляет 54,7%. И это патристично. Но покупатель не готов тратить, а этот фактор не учитывается теми, кто принимает решение, каким должен быть ассортимент магазина в сложившейся ситуации.

Приведу пример. Недавно меня попросили посмотреть продуктовый магазин торговой сети в Архангельске на предмет анализа низких показателей продаж. Магазин расположен в хорошем месте, гарантирующем трафик. Запросила аналитику продаж по предложенному ассортименту. Выяснилось, что её просто нет. Наблюдал поведение покупателей в магазине. 80% вошедших сразу направляются к кулинарии. На вопрос о том, почему они совершают покупки только в этом отделе, покупатели отвечали, что остальной ассортимент их не привлекает.

Когда же анализ был всё-таки выполнен, выяснилось, что кулинария в общем объёме продаж занима-

ет 33%. Это якорная группа товаров данного магазина, поэтому следовало её развивать, добавляя в предложение напитки: чай и кофе. Прочий ассортимент требовал корректировки. Однако владельцы не обращали на эту составляющую никакого внимания.

Как показывает практика, сегодня спросом пользуются товары высокой и низкой ценовых категорий. На эти два сегмента разделилось население региона. Среднего класса как такового почти не осталось. Следовательно, нужно менять ценовую политику магазина.

Для этого необходимо искать новых поставщиков товаров и услуг, жёстко контролировать затраты, применять новые технологии продаж, разрабатывать маркетинговые мероприятия, целью которых является удержание существующих и привлечение новых покупателей. Насколько этими технологиями владеют региональные игроки рынка? В каждой отрасли есть своя специфика. Однако, глядя, как функционирует большое число наших продуктовых магазинов, можно сказать, что мы здорово отстаём, этим технологиям мало кто обучается.

Но какое будущее может быть у бизнеса, если владелец и его команда недостаточно профессиональны? Чем это чревато? Правильно: ошибками, и число их может быть значительным. Высокой будет и цена этих ошибок.

Наталья МЧЕДЛИДЗЕ,
директор по маркетингу
ООО «Норд-Коммерц»,
бизнес-консультант

У соседей

Архангельский взгляд на заполярный туризм

В декабре, в разгар полярной ночи, благодаря федеральному конкурсу «Свое Родное» я побывала в гастрономическом туре в таинственном и чарующем Мурманске. В таких поездках невольно сравниваешь новые места со своими родными, тем более если оказываешься в городе-сопернике. И невольно задаёшься вопросом: а чему Архангельск может поучиться у Мурманска?

Анастасия НЕЗГОВОРОВА **БК**
журналист

Два северных региона связывает прямое авиасообщение: пять раз в неделю из Архангельска в Мурманск и обратно летают небольшие самолёты авиакомпании «Северсталь». Спусти час после взлёта ты приземляешься в городе за полярным кругом, где в декабре уже не увидишь солнца – только его отсветы, и то несколько часов в день. Рассветная палитра быстро сменяется более глубокими и насыщенными закатными цветами. Невероятно интересно наблюдать за этим с одной из сопок, в окружении которых и расположен Мурманск.

Большую часть суток здесь достаточно темно, но город прекрасно освещён. Фонари включают довольно рано и не выключают всю ночь. К тому же к Новому году этот полярный город начинает сверкать разноцветными огнями. В Мурманске много светящихся арт-объектов, напоминающих один из главных брендов всего региона – северное сияние. Именно за ним мы и отправились в первый же вечер.

В ПОГОНЕ ЗА АВРОРОЙ

Как рассказал экскурсовод, в регионе достаточно много охотников за сияниями, но туристическим брендом они стали не так давно, причем благодаря китайцам: они верят, что если увидишь северное сияние, непременно обретёшь счастье и богатство. А если зачать ребёнка под всполохами авроры... то родится дракон! Ну или, как минимум, очень умный мальчик. Однако туроператоры, привозившие сюда группы, нередко обманывали легковых китайцев. Если не удавалось застать сияние, они выдавали за него облака, подсвеченные огнями города.



Вообще, «поймать» аврору – задача не из простых. Для этого необходимы три фактора: достаточная для появления сияния вспышка на Солнце, отсутствие поблизости места наблюдения иллюминации и городских огней, но самое важное – ясное небо.

Идеальное время для такой охоты – с начала осени до марта. Поэтому мы попали в самый сезон! Правда, прогноз не сулил нам ярких и продолжительных всполохов. КРП в этот день был довольно низкий: «двоечка» по пятибалльной шкале. Мы погрузились в автобус и поехали примерно за 20–25 км от города ловить удачу за её зелёный хвост.

«Достаньте телефоны, включите камеру и направьте её на небо – туда, немного правее», – вдруг командовал нам гид, пока мы ещё ехали в автобусе.

«Видите, видите?!» – ликовал он.

Удивительно, как наш глаз не воспринимает того, чего не видел раньше. С виду это было просто своеобразное облако, но через камеру телефона оно приобрело зелёные оттенки и вело себя будто живое: извивалось, перекручивалось, растягивалось и сжималось.

Прибыв на точку, мы продолжили наблюдать за этим невероятным природным явлением. Однако вскоре сияние начало гаснуть. Небо заволочило облаками, и гид решил везти нас на другое место. Там уже стояли машины: не одни мы ловили этим поздним вечером зелёные всполохи. И тут перед нами сияние начало разгораться вновь. На этот раз хотелось убрать телефон и просто насладиться его невероятным танцем в небе.

Поохотиться за северным сиянием предлагают и архангельские туроператоры. Однако в нашем регионе это не носит столь массовый характер. А может, нам просто не хватает интереса со сто-



роны китайцев, чтобы «раскачать» это направление туризма.

ВИЗИТ К ШАМАНУ

Следующий день выдался ещё более насыщенным. Мы отправились на базу отдыха SAAMI VILLAGE, где познакомились с Надеждой, представительницей саамов – самобытного северного народа, к тому же нойдом (шаманом). Саамы вели полукочевой образ жизни, целиком и полностью зависящий от миграций оленей. Кроме разведения этих древних (олени – современники мамонтов!) и величественных животных, они занимались охотой, рыболов-



ством и сбором ягод. При этом саамы были язычниками, проводили мистические обряды. И мы стали свидетелями одного из них.

Нойд сопровождала нас в веже – это воссозданное жилище саамов, правда, в современной версии, с вытяжкой. Внутренние стены веже утеплены шкурами животных. В центре пылал очаг. Надежда рассказала о традициях саамов и их укладе жизни. А затем прове-

ла шаманский ритуал у огня под звуки бубна. Зрелище просто невероятное! Чувствуется, что саамы совершенно иначе воспринимают наш мир, глубже и острее. К тому же они не утратили связь с природой: не приручили, а сами подстроились под неё. Ведь им приходилось жить в самых суровых условиях.

Затем мы пошли в кораль – загон для оленей, пообщались с этими чудесными животными и покормили их ягелем.

В Архангельской области тоже немало древних народностей. К примеру, на территории Поморья жила чудь белоглазая, которая,

симально локальный продукт, который уже прочно ассоциируется именно с Мурманском.

Популярностью у туристов также пользуется ягель. Лишайник, которым питаются олени, превратили в настоящий гастрономический бренд: им украшают блюда, заваривают с ним чай и даже делают из него сладкие чипсы.

Ещё один бренд – рыба и морепродукты. Во многом это связано не только с прошлым Кольского полуострова, традиционной пищей его коренных народов, но и с современными тенденциями. Промышленная добыча рыбы – один из краеугольных камней экономики Мурманской области. Выбор рыбы здесь самый богатый: треска, палтус, сёмга, зубатка и многое другое. Также среди гастрономических изысков – морские ежи, гребешки, мидии и даже крабы. Последние в Баренцевом море поселились сравнительно недавно, в середине прошлого века: их перевезли сюда с Камчатки. Удивительно, но крабам удалось адаптироваться к жизни в новых условиях, правда, по размеру они меньше своих восточных собратьев.

БОРЬБА ЗА ЗВАНИЕ СТОЛИЦЫ АРКТИКИ

Северные сияния, саамы, олени и гастрономия не единственные бренды этого региона. Самый главный – «Мурманск – столица Арктики». Эта фраза запечатлена в разных арт-объектах, надписях и даже на здании аэропорта. Однако споры о том, какой именно город является столицей Арктики – Архангельск или Мурманск, – не утихают. Об этом даже спорили главы двух регионов на одном из официальных федеральных мероприятий 2022 года.

Меж тем наш регион пока в большей степени продвигает себя как «ворота в Арктику». С этим связан и брендовый тур «Архангельск: здесь начинается Арктика», который в этом году получил статус национального туристического маршрута. Однако есть потенциал для дальнейшего развития этой темы.

Стоит ли и дальше спорить о том, какой город является столицей Арктики? С одной стороны, столица – место притока инвестиций, туристов. Но с другой – бренд «ворота в Арктику» имеет больший потенциал. И не только в плане развития туризма, но и портовых мощностей, судоремонта, спрос на который неуклонно растёт. А это уже совершенно другой объём инвестиций и уровень развития региона. Добро пожаловать в Арктику, дамы и господа! Здесь выживает сильнейший.

Фото автора.



ГАСТРОНОМИЯ – ЗЕРКАЛО ТЕРРИТОРИИ

Ну а моё путешествие по Заполярью продолжилось новыми гастрономическими открытиями. Мы посетили ресторан «Царская охота» – аутентичное место с местным колоритом и особенной атмосферой. Интерьер больше похож на сельский дом весьма богатого северянина – любителя охоты. Оригинальный дизайн помещений и деревянную мебель дополняют шкуры и чучела животных, но это вовсе не вызывает отторжения.

В «Царской охоте» подают главные гастрономические изыски Арктики. В первую очередь это, естественно, оленина в различных видах и вариациях. Самый запомнившийся – тартар из двух видов оленины: свежего и подкопчённого мяса. Вкус у него просто невероятный! Да вообще оленина – мак-

Депутатский портфель: Депутат Госдумы РФ подводит итоги своей работы в 2022 году

Григорий ШИЛКИН:

«Важно не количество мероприятий, а результат»

Депутат Государственной Думы России Григорий ШИЛКИН, представляющий в нижней палате российского парламента Архангельскую область, на протяжении всего 2022 года активно участвовал в законотворческой деятельности, проводил встречи с жителями северных регионов, организовывал круглые столы по ряду актуальных проблем. Об основных итогах своей депутатской работы и задачах на перспективу Григорий Владимирович рассказывает на страницах «Бизнес-класса».

Минувший год прошёл для меня, как и для абсолютного большинства моих коллег по депутатскому корпусу, под знаком новых вызовов, перед которыми оказалась современная Россия. С учётом сложившейся ситуации крайне важна сплочённость регионов и граждан внутри страны.

В рамках этой задачи свою роль вижу в том, чтобы с ещё большим воодушевлением и настойчивостью отстаивать интересы Русского Севера, являющегося форпостом России в Арктике. Укрепление федеральной и региональной политики в части социальной поддержки северян, поддержки предпринимательства, традиционных форм хозяйствования, создания комфортных условий для постоянного проживания людей на Севере – ключевые направления моей законотворческой и общественной деятельности. С этой позиции подвожу сегодня итоги своей работы как депутата Государственной Думы за 2022 год.

О ПОДОХОДНОМ НАЛОГЕ И «ЗАМОРОЗКЕ» РЫБНЫХ КВОТ

За истекший год я принял участие во внесении в Госдуму 16 законопроектов, из них в шести выступал инициатором. Четыре проекта были одобрены Правительством РФ, и три прошли первое чтение.

Наиболее значимыми считаю проект федерального закона о внесении изменений в статью 217-1 части второй Налогового кодекса РФ (уточнение порядка освобождения от налогообложения доходов от продажи недвижимого имущества) и поправки к проекту ФЗ «О внесении изменений в Федеральный закон «О рыболовстве и сохранении водных биологических ресурсов».

Первый проект касается права граждан, имеющих двух и более детей, не выплачивать подоходный налог при продаже земельных участков. Этот момент не был учтён, когда данной категории граждан предоставлялось такое право при продаже дома. Но нередко стоимость самой

земли (участка) составляет основную долю и снимаемый с этой суммы подоходный налог перекрывает стоимость продаваемого здания. Теперь несоответствие в законе устранено. Сохранённые таким образом средства семьи смогут направить на улучшение жилищных условий. Данная проблема не возникла сама по себе, она выявилась во время моих встреч, работы с обращениями, прежде всего жителей северных регионов – Карелии, Коми, Архангельской и Мурманской областей.

Второй законопроект направлен на сглаживание негативных последствий, связанных с поправками в федеральное законодательство в части пересмотра правил квотирования на добычу рыбы.



Фото с личной страницы Г. Шилкина «ВКонтакте»

Предприятия рыбной отрасли, в том числе Архангельский траловый флот, заложили средства и приступили к реализации длительной инвестпрограммы по ремонту и строительству флота под действующие квоты. Их пересмотр в сторону уменьшения может привести не просто к заморозке средств, а к сокращению рабочих мест, росту безработицы, поскольку выбор на рынке труда в регионах присутствия таких предприятий не настолько велик и разнообразен. В большинстве своём, подобно нашему АТФ, они входят в число ключевых налогоплательщиков в региональный бюджет.

В своём стремлении не допустить разорения региональных флагманов

рыбной отрасли я оказался не одинок: этой позиции придерживались многие депутаты и представители местной власти. Общими усилиями нам удалось провести поправки: в 2022 году распределять квоты на добычу краба в инвестиционных целях только после строительства и ввода в эксплуатацию инвестиционного объекта; не распространять действие пункта, вводящего эти квоты, на Северный рыбохозяйственный бассейн.

РАБОТА В КОМИТЕТЕ ПО ЭНЕРГЕТИКЕ

Моя депутатская специализация в Госдуме связана с профессиональной подготовкой и опытом: я вхожу в Комитет по энергетике. Работая в комитете, принимал активное участие в обсуждении проектов федеральных законов. Шесть законов уже принято, один вынесен на весеннюю сессию.

Среди принятых законов три касались электроэнергетики. В качестве примера можно привести № 461-ФЗ «О внесении изменений в статью 36 Федерального закона «Об электроэнергетике». Суть в следующем. С 2011 года регулируемые договоры (РД) заключаются только в отношении объёмов электроэнергии и мощности, пред-

должен ежегодно планомерно сокращаться, с переходом на рыночное ценообразование. Это позволит снизить дополнительную нагрузку на потребителей, расположенных в других субъектах РФ, и уровень перекрёстного субсидирования в отрасли.

«БЕЗОПАСНЫЙ РЕГИОН», СУХОЕ МОРЕ И ДИКОРОСЫ

Кроме работы в Комитете по энергетике, я принимал участие в 27 коллективных мероприятиях: встречах, круглых столах, конференциях, рабочих группах.

Одним из важных направлений своей деятельности считаю решение вопросов, связанных с безопасной средой проживания. Отдельно отмечу обсуждение проекта федерального закона «Безопасный регион» и развитие цифровых технологий в многоквартирных домах». Высокий уровень безопасности – это социальная необходимость и в то же время серьёзная финансовая нагрузка для общества, требующая цифровых технологий в разработке и внедрении комплексных систем, спасающих жизни людей и способствующих недопущению или быстрому устранению последствий чрезвычайных ситуаций. Работа по данному вопросу мною будет продолжена в следующей сессии.

Среди коллективных встреч во время региональной недели можно выделить такие, как совещание в Архангельской городской Думе по проблемам ЖКХ и снабжения областного центра топливом, встреча с руководителями ТООС, встреча с предпринимателями и руководителями учреждений образования в Котласе, встреча с АРООиР «Поморье» по вопросам размежевания участков под спортивное рыболовство в Архангельской области и др. В большинстве случаев в дальнейшем готовлю депутатские запросы и обращения.

Так, например, в ходе общения с представителями «Поморья» был поднят вопрос о размежевании участка, называемого в народе «Сухое море», для коммерческого использования при организации любительской рыбной ловли. Тогда я направил обращение на имя заместителя председателя Правительства Архангельской области Евгения Автушенко, где, в частности, говорилось: «Нарезка» Сухого моря на части и выставление на торги приведёт к массовым возмущениям, создаст ситуацию повышенной социальной напряжённости. Потому



Фото с личной страницы Г. Шилкина «ВКонтакте»

что, во-первых, это исторически сложившееся общедоступное место для любителей, и прежде всего зимнего рыболовства. Во-вторых, Сухое море находится в непосредственной близости к крупнейшей агломерации области, в шаговой доступности, с хорошими подъездами, чистой береговой зоной. Эта территория не потребует дополнительного обустройства – вложений со стороны того, кому достанется данный участок, по воле специалистов министерства АПК и торговли теперь состоящий из множества более мелких. Таким образом, кому-то будет предложена возможность взимать плату с людей, что называется, на ровном месте. Считаю такой подход недопустимым ни с государственной, ни с социальной точки зрения». В результате торги были отменены, и Сухое море осталось общедоступным местом для рыболовов-любителей.

Всего же в 2022 году мною было подготовлено 26 депутатских обращений и запросов. Наиболее значимыми считаю те, по которым приняты или принимаются в настоящее время конкретные решения:

по правам местных рыбаков, по территории традиционного природопользования (министру сельского хозяйства РФ Дмитрию Патрушеву); по выращиванию дикоросов на Севере – о создании подотрасли сельского хозяйства (Дмитрию Патрушеву); по выделению дополнительной федеральной субсидии в бюджете 2023 года на завершение строительства больницы на Соловках; о ветхом состоянии электросетей в Архангельской области и необходимости включения их в федеральную программу ремонта и реконструкции (заместителя председателя Правительства РФ Александру Новаку) и ряд других.

АРКТИКА: КОМПЛЕКСНЫЙ ПОДХОД

Ценным стал для меня опыт публичных выступлений перед экспертным сообществом и студентами вузов. Так, моё выступление на конференции, посвящённой 90-летию освоения Северного морского пути, было посвящено энергетическим проектам в Арктике и перспективам введения

статуса «территория традиционного природопользования» для прибрежных районов АЗРФ. С учётом нынешней ситуации освоение и развитие Арктики входит в число приоритетных направлений сохранения политического и экономического суверенитета России. Однако есть два, на мой взгляд, ключевых фактора, которые сдерживают реальный прорыв.

Первый фактор – отсутствие системного подхода. Сегодня в структуре Правительства РФ работает Министерство по развитию Дальнего Востока и Арктики, причём заполярные территории «присвоены» к дальневосточному по остаточному принципу. Между ними есть общее, но куда больше различий, специфики, связанной с климатическими условиями, протяжённостью территории, полезными ископаемыми и т.д. Совершенно очевидно, что необходимо создание профильного министерства, комплексно решающего вопросы развития Русской Арктики.

Второй фактор – недостаток внимания к вопросам сохранения человеческого капитала. Без людей, постоянно проживающих на территории, годами осваивающих её природный потенциал, вахтовое освоение Арктики не имеет перспективы. В свою очередь, для того чтобы сохранить постоянное население в Арктической зоне, остановить отток человеческих ресурсов, необходимо развивать комфортную среду и создавать экономические условия для предпринимательства, формировать законодательные возможности для этого.

Важнейшим направлением своей законотворческой деятельности считаю продвижение статуса «территория традиционного природопользования» для прибрежных территорий Белого моря. Люди, испокон веку живущие в приарктической зоне, корнями вросшие в суровую землю, должны иметь право вести на этой земле традиционное хозяйство. Активно в этом вопросе взаимодействую с Центром комплексного изучения Арктики имени академика Н. П. Лавёрова УрО РАН в Архангельске.

Мною было инициировано проведение в июне 2022 года круглого стола



Тема номера

«Строители Севера»: наш 5-й специальный выпуск

В спецвыпуске широко представлены строительные, проектные, изыскательские компании нашего региона. Руководители компаний предоставили для статей эксклюзивные комментарии и фотографии, показали свои объекты нашим фотографам и журналистам.

Тренды законодательства, новые программы застройки городов, успехи и проблемы профессионального образования, слова благодарности ветеранам отрасли – это и многое другое вы найдёте на страницах «Строителей Севера».

Также в этом выпуске «Строителей Севера» мы разместили серию материалов от коллег из других регионов Северо-Запада России – Калининград-

ской, Вологодской, Мурманской областей, Республики Карелия. Предлагаем и вам убедиться в том, что при схожих сложностях соседи, как и строители Архангельской области, сохраняют позитивный настрой.

А с приветственным словом к читателям обратился министр строительства и жилищно-коммунального хозяйства России Ирэкс ФАЙЗУЛЛИН и губернатор Архангельской области Александр ЦЫБУЛЬСКИЙ.

«Строители Севера» выпускаются редакцией «Бизнес-класс» в партнёрстве с СРО «Союз профессиональных строителей», «Союз проектировщиков» и «Союз изыскате-

лей». Спецвыпуск распространяется среди строительных организаций – членов СРО, также его можно получить в дирекции СРО и офисах компаний. Кроме того, материалы публикуются на нашем сайте www.bclass.ru. С электронной версией спецвыпуска можно ознакомиться, отсканировав QR-код.



В конце декабря 2022 года увидел свет 5-й специальный выпуск «Бизнес-класса» – «Строители Севера». Спецвыпуск посвящён работе строителей, проектировщиков и изыскателей. При этом каждый читатель найдёт в нём немало интересного о жизни Поморья.

О компании

«Вельскгазсервис»: в авангарде газификации Поморья

Газификация Архангельской области – не только одно из главных направлений модернизации энергетического хозяйства региона, но и ключевая задача социально-экономического развития Поморья. В этом процессе задействован целый ряд предприятий – от структурных подразделений ПАО «Газпром» до местных организаций, которые обеспечивают подвод «голубого топлива» до наших домов. В Вельском районе эти работы выполняет ООО «Вельскгазсервис».

Дарья ЕМЕЛЬЯНОВА
журналист

ООО «Вельскгазсервис» было зарегистрировано в 2011 году. Сейчас компания имеет особый статус – газораспределительной организации (ГРО). «Вельскгазсервис» занимается строительством газопроводов среднего и низкого давления, транспортировкой газа на территории Вельска и двух соседних сельских поселений: «Муравьёвское» и «Аргуновское» – это ещё 16 населённых пунктов. В ведении предприятия также находится обслуживание газовых котельных и котлов. Кроме того, компания имеет круглосуточную аварийную службу.

«Как вы помните, на протяжении последних десятилетий структура, зона ответственности «Архангельск-облгаза» менялись. Мы стали той организацией, которая в Вельском районе взяла природный газ под своё крыло. На данный момент обслуживаем суммарно около двухсот километров сетей. Что касается самих зданий, в основном это частное жильё с индивидуальным отоплением, а также двух- и четырёхквартирные дома», – поясняет **главный инженер ООО «Вельскгазсервис» Антон ОЛЕХОВ**.

Сейчас у компании уже более 3500 абонентов, имеющих газовые котлы. Многоквартирных домов, к которым подведён природный газ, в Вельске пока не так много, большая их часть всё ещё пользуется сжиженным газом.

«Самые большие наши дома – новые 30-квартирные, на улицах Победителей и Мальцева. Муниципальные контракты также время от вре-

мени получаем. К примеру, в 2021 году газифицировали детский сад «Бельчонок», построенный по национальному проекту «Демография». На 2023 году планируется подключение нового водозабора, очистных сооружений», – уточняет Антон Олехов.

Масштабный виток развития компании связан с программой социальной догазификации. Напомним, что в середине 2021 года Госдумой РФ был принят закон, позволяющий на максимально льготных условиях подвести газ к дому, расположенному вблизи уже построенного газопровода. В регионах, включая Архангельскую область, утверждены свои дополнения к этой программе.

По данным на декабрь 2022 года, в Поморье было подано почти 3000 заявок на социальную догазификацию, построено свыше 40 километров сетей, газ уже подвели к 1,7 тысячи домовладений. И эти показатели будут только расти. Предельный размер субсидии увеличен с 75 до 100 тысяч рублей, при этом убрано ограничение в 50% из расходов на газификацию. В перечне получателей льготы – инвалиды, ветераны труда, малоимущие и многодетные семьи, ветераны боевых действий, семьи призванных в Вооружённые силы РФ по частичной мобилизации и др.

В сельской местности получить «голубое топливо» стало проще и дешевле, чем обеспечить себя дровами на всю зиму.

«За период действия этой программы в нашем регионе в «Вельскгазсервис» поступило 850 заявок на социальную догазификацию, свыше 600 из них было принято в работу. В 2022 году мы подключили к природному газу около 450 домовладе-



ний – подвели сеть либо до границы участка, либо до дома. Более 100 абонентов уже начали пользоваться газом: это и отопление, и горячее водоснабжение, и кухонные плиты. В общей сложности построено более 15 километров сетей», – продолжает главный инженер предприятия. Как и многие другие компании строительного, энергетического комплекса, «Вельскгазсервис» испытывает потребность в пополнении штата квалифицированными специалистами. Но предприятие решает эту проблему – прежде всего, с участием Вельского индустриально-экономического колледжа.

«В колледже появилась новая специальность – «Монтаж и эксплуатация систем газоснабжения». В этом году к нам на предприятие уже пришли первые выпускники. В период обучения они проходили у нас практику. Обучаем профессиональным навыкам будущих специалистов – иначе никак», – делится опытом Антон Олехов.

В том, что на годы вперёд «Вельскгазсервис» заказами обеспечен, на предприятии не сомневаются. Ведь программа догазификации дополнена больницами, детскими садами и рядом других социальных объектов. Требуемая регулярного обслуживания сеть растёт.

Особая история – круглосуточная аварийная служба «Вельскгазсервиса».

«На своей территории мы единственная организация, имеющая все лицензии и допуски к работе с природным газом. Поэтому наша аварийная служба несёт особую, в том числе и социальную нагрузку. Зимой как раз самый сложный период. Сами по себе газовые котлы и котельные надёжны и безопасны. Но это достаточно сложное оборудование, которое никогда не нужно пытаться отремонтировать самостоятельно. У многих, особенно у пожилых людей, любая мелкая и несущественная неполадка вызывает панику. Однако наша аварийная служба принимает любые вызовы, не «делит» газ на природный и сжиженный. Хотя по инцидентам со сжиженным газом работает и своя аварийная служба. На запах газа ты обязан в течение пяти минут после звонка выехать на место происшествия», – поясняет Антон Олехов.

«Вельскгазсервис» входит в СРО «Союз профессиональных строителей».

«Саморегулируемая организация помогает нам решать различные вопросы, даёт консультации, когда это требуется, – например, по оформлению документов, связанных со строительством газораспределительных сетей. Наше предприятие находится в постоянном диалоге с СРО», – подводит итог главный инженер «Вельскгазсервиса».

Личный опыт

Ну просто куколка!

Архангелогородка Наталья КАЗАНИНА – необычная рукодельница. В своей мастерской авторских кукол она создаёт игрушки по образам людей, просто глядя на их фотографию. Мастерница рассказала «Бизнес-классу», как нашла себя в этом деле и сколько сотен кукол успела сшить.

Алина РОМАШОВА **БК**
журналист

«ЗНАКИ ОКРУЖАЛИ ПОВСЮДУ»

Первый раз Наталья увидела самодельных кукол у своей однокурсницы и даже заказала у неё пару текстильных игрушек. Это было около пяти лет назад.

«Потом моей дочери подарили рукодельную куклу, и у знакомой тоже они были. Знаки окружали повсюду – нужно шить кукол самой!» – рассказывает собеседница «БК».

Наталья решила попробовать делать куколок. Находила интернет-уроки, покупала мастер-классы, но никогда не копировала чьи-либо изделия. Брала идею и развивала её «по душе», внося что-то своё. Тогда Наталья не работала, занималась ребёнком. Признётся, что в других обстоятельствах такое увлечение вряд ли пришло бы к ней.

«Первое время я шила кукол очень долго, не сразу ведь всему обучаешься. Самую первую куклу делала, наверное, неделю. Она осталась у меня дома, смотрю на неё с улыбкой: понимаю, что сейчас могу сделать такую же, но совсем по-другому», – вспоминает рукодельница.

Своих первых кукол Наталья дарила знакомым, потом пришла уверенность, что можно попробовать создать свой бизнес.

СВОЙ ПОЧЕРК

Первыми были куклы «тильды» – это игрушки с большой головой, на лице – только глаза в виде двух точек: предполагается, что человек может сам додумать эмоции. Архангелогородка шила таких на заказ. Покупатель показывал ей фото человека, которому хочет подарить куклу, а Наталья создавала похожую на него: подбирала волосы, шила такую же одежду.

Впрочем, этот подход остался и для других кукол – посложнее. Наталья стала шить игрушки уже с расписным лицом, где проработаны и глазки, и щёчки, и губки с носиком. Повторить лицо какого-то человека вряд ли возможно, но воссоздать образ – запросто.

«Никогда раньше не могла себе представить, что займусь этим делом! Я человека на листе бумаги не умею нормально нарисовать, а тут ткань! Но смотришь на работы других мастеров, изучаешь технику, подмечаешь детали... Возможно, через год у меня сформируется другая, усовершенствованная техника работы», – рассуждает кукольница.

Работы Натальи Казаниной узнать несложно. Хотя все куклы разные, есть в них что-то общее: как они стоят, какие у них глаза, как прорисовано лицо и сшита одежда. Наталья отмечает, что у большинства мастеров, которыми она восхищается, есть свой почерк. «Ты к это-

му не стремишься, оно происходит само собой», – говорит она про авторский подход.

ПОЧТИ СТИЛИСТ

Помимо того, чтобы сшить саму куклу, нужно проработать её наряд. Поэтому Наталья на какое-то время становится кукольным модельером.

«Я человек наблюдательный. Могу идею в жизни почерпнуть: увижу интересно одетого человека, необычное сочетание цветов – фиксирую в памяти и потом переношу на куклу. В фильмах, на концертах подмечаю костюмы. Не копирую, но беру идею, и она обрастает своими деталями. Я этому никогда не училась, разве что с дочкой – когда подбираю для неё одежду, – объясняет рукодельница. – Заказчики обычно либо уточняют, какие глаза, волосы, одежду хотели бы видеть у куклы, либо полностью доверяются вкусу мастерицы. «Просят: «Наташа, сшей что-нибудь на твой вкус». Мне такие заказы больше всего нравятся», – улыбается Наталья.

Чаще всего они поступают от мужчин, заказывающие подарок для своих дочерей. Они оговаривают минимум деталей и доверяют фантазии кукольницы: главное – сделать «что-то красивое».

А для этого нужны качественные материалы. Окажется, для создания кукол в Архангельске продаёт-



ФОТО ИЗ ЛИЧНОГО АРХИВА Н. КАЗАНИНОЙ

ся далеко не всё. К примеру, синтепух нужно заказывать в другом городе.

«У нас иногда продаются материалы совсем не того качества, которое я хотела бы использовать для своих изделий. Поэтому волосы покупаю у одного мастера, аксессуары у другого, ткани – у третьего, причём и в Архангельске, и через Интернет», – поясняет Наталья.

КУКЛА СТАЛА ТАЛИСМАНОМ

Со слов рукодельницы, она за последние пять лет создала около пяти сот кукол. Интересно, что Наталья принципиально никогда не давала имени, оставляя это право покупателям. Конечно, есть и любимые работы. На данный момент мастера очень нравятся её ку-

клы-феи и ведьмочки. Недавно шила новогодних куколок и Снегурочек, которые, кстати, сейчас в ходу.

«Перед Новым годом спрос поднимается. Но сегодня время для любого бизнеса несладкое. Мастера, которые шьют кукол, тоже переживают кризис, и даже в предпраздничные недели заказов было не так много, как хотелось бы. В прошлую предновогоднюю пору с утра до ночи сидела за работой», – делится переживаниями Наталья.

Все куклы создаются на заказ. Чтобы шить игрушки для открытой розничной продажи, требуется много времени, а сейчас Наталья работает – администратором в фитнес-клубе. По этой же причине – из-за высокой занятости – не участвует в ярмарках. Зато проводит небольшие конкурсы,

по результатам которых дарит свои игрушки.

Интерес действительно огромный: куклы архангелогородки живут не только в нашем регионе, но и в Москве, Санкт-Петербурге, Курске, Нижегородской области – разъезжаются по всей стране.

Подростящая дочка теперь также принимает участие в творческом процессе и нередко помогает сделать сложный выбор: какую причёску или одежду новой кукле подобрать.

У Натальи есть заказчики, для которых кукла стала талисманом, в том числе и во время путешествий. Такие истории – довольно хороший знак, ведь куклы Натальи в среднем 28 сантиметров в высоту, и если обладатель игрушки возит её с собой, значит, она действительно очень ценна.

Советы эксперта

■ Суммарный налоговый штраф 70% вполне реален

Действующее налоговое законодательство вполне допускает применение штрафа в размере 70% от заниженной суммы налогов за умышленное уклонение от их уплаты в полном размере. Столь значительный штраф возможен при одновременном использовании проверяющими двух статей НК РФ: ст. 119 («Непредоставление налоговой декларации», штраф до 30%) и ст. 122 («Неуплата или неполная уплата налога», штраф до 40%).

Николай НЕКРАСОВ, управляющий ООО «БЭНЦ» («Бухгалтерский Экспертный Налоговый Центр»), на примере арбитражной практики (см. дело № А32–17746/20) анализирует обстоятельства, при которых Верховный суд РФ поддержал позицию налогового органа о применении одновременно двух штрафных санкций за одно налоговое правонарушение. Дело в том, что даже при совершении одного действия (бездействия), содержащего составы различных налоговых правонарушений, привлечение к ответственности производится за каждое допущенное правонарушение в отдельности (по реальной совокупности).

Подробнее на сайте bclass.ru, раздел «Финансы/Совет аудитора». Для быстрого перехода к полному тексту материала просто отсканируйте QR-код.



ТЕХНОЛОГИЧЕСКИЕ ПРИСОЕДИНЕНИЯ ЛЮБОЙ СЛОЖНОСТИ

ПОДАЧА ЗАЯВОК:
Архангельск, наб. Сев. Двины, д. 112/3, каб. 133

ДНИ И ВРЕМЯ ПРИЁМА:
пн, ср, пт с 8-00 до 17-00, обед с 12-00 до 13-00
Тел. +7 (8182) 44-22-04 доб. 1, office@elektseti.ru

Реклама